

## Правила программы для Координаторов «Твои возможности» в кампаниях 12-13/2017

### 1. Участники Программы:

Координаторы с LOA<sup>1</sup> >=1 и числом Представителей<sup>2</sup> >=1 по итогу кампании 11/2017.

- физические лица и индивидуальные предприниматели, заключившие с Организатором программы договор возмездного оказания услуг (далее – Договор), в котором они поименованы как «Координатор», принявшие Правила Сотрудничества (Приложение № 1 к Договору) путем проставления галочки на сайте avon.ru и предоставившие все документы, необходимые для выплаты вознаграждения согласно условиям Договора и Правилам сотрудничества.

### 2. Период действия Программы:

Кампании 12-13/2017.

### 3. Условия Программы:

Выполните свое индивидуальное задание\* по количеству Призовых баллов в период действия Программы.

Призовые баллы начисляются за:	Количество баллов
Каждого Нового Представителя <sup>3</sup> , привлеченного в Личную Группу	<b>+ 2 балла</b>
Каждого Восстановленного Представителя <sup>4</sup> в Личной Группе	<b>+ 1 балл</b>
Каждого Представителя в Личной Группе, попавшего в Уход <sup>5</sup>	<b>- 1 балл</b>
Каждого Нового Координатора <sup>6</sup> , привлеченного в Личную Группу с 4 и более Новыми Представителями в LOA 1-2, разместившими заказ со скидкой 30%	<b>+ 10 баллов</b>

В рамках Программы учитываются только Представители, которые оплатили свои заказы, размещенные в течение периода действия Программы.

### 4. Порядок и срок предоставления вознаграждения:

4.1 Бонус (дополнительное вознаграждение) при выполнении Условий программы, указанных в пункте 3 в зависимости от достигнутого уровня составляет:

Уровень	Бонус, руб.
Уровень 1	3 000
Уровень 2	6 000
Уровень 3	12 000

4.2. Бонус из п. 4.1 будет предоставлен, начиная с Кампании 16/2017 по Кампанию 05/2018 включительно на условиях заключенного с Участниками Программы договора возмездного оказания услуг.

4.3. По итогам программы будет составлен рейтинг Координаторов в каждом Дивизионе и в каждой Территории. Рейтинг будет строиться по двум критериям:

- Количество баллов, набранных в программе,

- Продажи<sup>7</sup> за период действия программы.

Если по итогам рейтинга у двух Координаторов будут одинаковые места, то выше по рейтингу считается тот, у кого выше продажи за период действия программы.

4.4. Топ 3 Координатора по рейтингу в каждом Дивизионе получают дополнительный бонус 25 000 руб., а также станут участниками конференции 1 квартала 2018 года.

4.5. Координатор, занявший 1 место в Территории по рейтингу, становится участником конференции 1 квартала 2018 года. Если Координатор, занявший 1 место в Территории, входит в топ 3 Координаторов по рейтингу в Дивизионе, то место в конференции от Территории получает следующий участник по рейтингу.

Если Координатор не сможет принять участие в конференции, право участия не переходит следующему по рейтингу Координатору.

4.6. Бонусы из п. 4.4 будет предоставлен, начиная с Кампании 16/2017 по Кампанию 05/2018 включительно. Бонусы из п. 4.4-4.5 вручаются только при условии выполнения условий программы, указанных в п. 3.

## 5. Прочие условия

5.1 Организатором Программы является ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани», место нахождения: 119048, г. Москва, ул. Усачева, д. 2, стр. 1, ОГРН 1037708067320

5.2 Организатор Программы вправе проверить результаты участников Программы. В случае обнаружения нарушений, связанных с выполнением условий Программы, а также в случае расторжения договора возмездного оказания услуг с Участником Программы в период её действия, Организатор Программы оставляет за собой право пересмотреть результаты участия в Программе или исключить Участника из Программы. Организатор Программы оставляет за собой право изменять условия Программы в течение всего срока действия Программы.

5.3 Участники Программы, являющиеся индивидуальными предпринимателями, самостоятельно исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги, обязанность оплаты которых может возникнуть у Участников Программы, выполнивших её условия, в связи с получением дополнительного вознаграждения по итогам Программы.

5.3 Срок рассмотрения претензий до Кампании 05/2018 включительно.

\*Индивидуальные задания будут высланы смс-сообщением до 21 августа 2017 года.

1. **LOA** – количество кампаний сотрудничества.
2. **Число Представителей**– это общее число Представителей в личной группе координатора с действующим договором купли-продажи по итогам Кампании 11/2017 (разместившие свой последний заказ в период 11/2017, 10/2017, 09/2017).
3. **Новый Представитель** – покупатель, который заключил с Организатором Программы договор купли-продажи в период действия данной Программы, а также разместил в период действия Программы первый заказ на товар (какие-либо печатные материалы Организатора Программы не относятся к товару Организатора Программы) с заказом на 999 руб. и более и со скидкой 30% в Кампаниях 12/2017 и 13/2017 (за вычетом возвращенных такими Представителями товаров Организатора Программы и стоимости отсутствующего товара (КД5)) по ценам Каталогов 12/2017 и 13/2017 (для территорий-трендсеттеров по Каталогам 14/2017 и 15/2017) и оплатили этот заказ. Днем оплаты заказа считается день поступления денежных средств на расчетный счет Организатора Программы.  
При переводе Представителей в Кампаниях 12-13/2017 в Личную Группу, переведенные Представители не учитываются.
4. **Восстановленный Представитель** – привлеченный Координатором покупатель товаров Организатора Программы, который не приобретал товары Организатора Программы от 3-х до 13 Кампаний подряд:
  - a. В Кампании 12/2017 Восстановленными считаются Представители, которые последний раз приобрели товары Организатора Программы в период с Кампании 16/2016 по Кампанию 08/2017 включительно и разместили в период действия Программы заказ на товар (какие-либо печатные материалы Организатора Программы не относятся к товару Организатора Программы) на сумму 999 руб. и более (за вычетом возвращенных такими Представителями товаров Организатора Программы и стоимости отсутствующего товара (КД5)) и более по ценам Каталога 12/2017 (Представители территорий-трендсеттеров по ценам Каталога 14/2017) и оплатили этот заказ. Днем оплаты заказа считается день поступления денежных средств на расчетный счет Организатора Программы. При переводе Представителей в Кампании 12/2017 в Личную Группу, переведенные Представители не учитываются.
  - b. В Кампании 13/2017 Восстановленными считаются Представители, которые последний раз приобрели товары Организатора Программы в период с Кампании 17/2016 по Кампанию 09/2017 включительно и разместили в период действия Программы заказ на товар (какие-либо печатные материалы Организатора Программы не относятся к товару Организатора Программы) на сумму 999 руб. и более (за вычетом возвращенных такими Представителями товаров Организатора Программы и стоимости отсутствующего товара (КД5)) и более по ценам Каталога 13/2017 (Представители территорий-трендсеттеров по ценам Каталога 15/2017) и оплатили этот заказ. Днем оплаты заказа считается день поступления денежных средств на расчетный счет Организатора Программы. При переводе Представителей в Кампании 13/2017 в Личную Группу, переведенные Представители не учитываются.
5. **Представитель, попавший в Уход** - Покупатель товаров Организатора программы, привлеченный Координатором, который не приобретал товары Организатора Программы - ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» в течение трех Кампаний подряд:
  - a. в Кампании 12/2017 в Уход попадают все Представители, которые последний раз приобрели товары Организатора программы в Кампании 09/2017. При переводе Представителей в Кампании 12/2017 в Личную Группу, переведенные Представители не учитываются.
  - b. в Кампании 13/2017 в Уход попадают все Представители, которые последний раз приобрели товары Организатора программы в Кампании 10/2017. При переводе Представителей в Кампании 13/2017 в Личную Группу, переведенные Представители не учитываются.

6. **Новый Координатор:**

**в Кампании 12/2017** - это Координатор, которого привлек участник Программы в Личную Группу в Кампании 12/2017 и который в Кампаниях 12-13/2017 (LOA1-2) привлек от 4 и более **Новых Представителей** в Личную Группу в LOA1-2, которые выполнили условия Программы для Новых Представителей – т.е. разместили заказ на 999 руб. и более и скидка на который составила 30%.

**в Кампании 13/2017** - это Координатор, которого привлек участник Программы в Личную Группу в Кампании 13/2017 и который в Кампании 13/2017 (LOA1) привлек от 4 и более **Новых Представителей** в Личную Группу в LOA1 (для получения 10 баллов), которые выполнили условия Программы для Новых Представителей – т.е. разместили заказ, на 999 руб. и более и скидка на который составила 30%.  
При переводе Представителей в Кампаниях 12-13/2017 в Личную Группу, переведенные Представители не учитываются.

7. **Продажи** – общая сумма приобретенных Покупателями товаров Организатора (какие-либо печатные материалы не относятся к товару) в период проведения Программы за вычетом скидки, предоставленной Покупателям, суммы НДС от стоимости товаров и стоимости возвращенных Покупателями товаров организатора, отраженной в бухгалтерском учете Организатора в течение периода проведения Программы. При расчете указанной суммы не учитывается стоимость доставки товаров. Учитываются продажи в личной группе координатора. Личная группа – это общее количество активных Представителей, привлеченных Координатором.