

AVON

ПУСТЬ
НОВЫЙ ГОД
НАЧНЕТСЯ
СКАЗОЧНО

ПРОГРАММА ЗВЕЗДНЫЙ КЛУБ 2025



В 2025 ГОДУ МЫ ОБНОВЛЯЕМ ЗВЕЗДНЫЙ КЛУБ

Обновленный



**AVON
ЗВЕЗДНЫЙ
КЛУБ**

Этап 1

Этап 2

январь-март

апрель-июнь

июль-декабрь

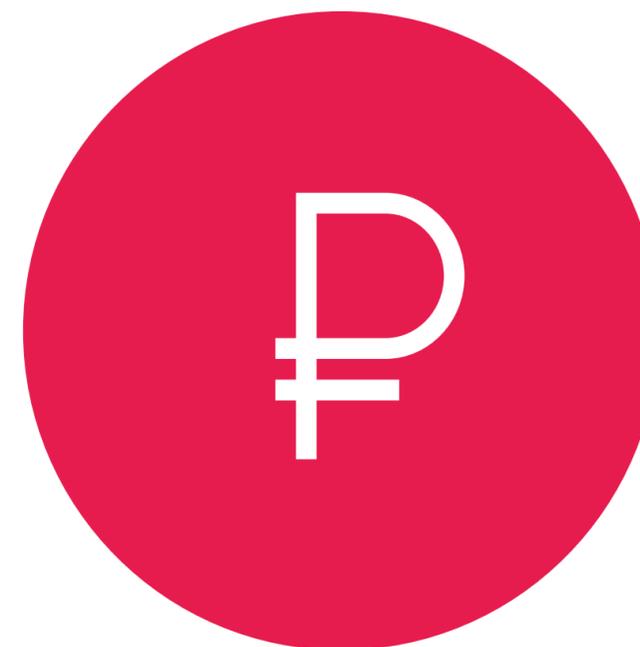
Полугодовой уровень
определяется суммарным
результатом
за кампании 1-6/2025



**БАЛЛЫ
«ЛЕГКОГО СТАРТА»***



**АКТИВНЫЕ ПОКУПАТЕЛИ
С ПРИВИЛЕГИЯМИ**



**ОПЛАЧЕННЫЕ
ПРОДАЖИ**

* Новые Покупатели с привилегиями,
достигшие квалификации **Золото+**, также приносят **1 балл**



БОНУСЫ



**AVON
ЗВЕЗДНЫЙ
КЛУБ**

БОНУСЫ ПО ИТОГАМ КАЖДОГО ЭТАПА В 1-2 ЭТАПАХ 2025



САПФИР
10 000 ₺



ИЗУМРУД
20 000 ₺



БРИЛЛИАНТ
40 000 ₺

Если суммарно за 1-6 кампании уровень Бизнес-партнера выше, чем за какой-то из этапов, **будет выплачена компенсация по итогам полугодия**

Этап 1

Этап 2

Полугодие 1



САПФИР
10 000 ₺



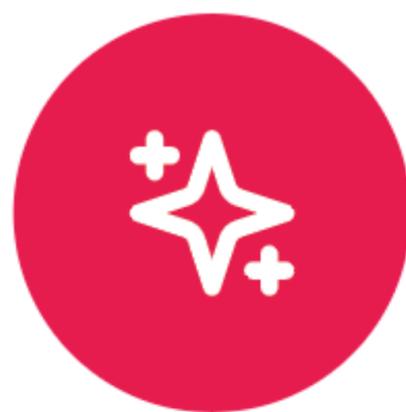
ИЗУМРУД
20 000 ₺



ИЗУМРУД
Компенсация за 1 этап
Денежный бонус **10 000 ₺**



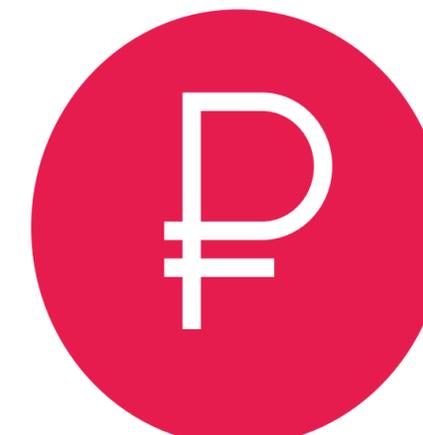
УРОВЕНЬ
ПРОГРАММЫ



БАЛЛЫ
«ЛЕГКОГО СТАРТА»*



АКТИВНЫЕ
ПОКУПАТЕЛИ
С ПРИВИЛЕГИЯМИ



ОПЛАЧЕННЫЕ
ПРОДАЖИ

БРИЛЛИАНТ

160

700

3 000 000 ₽

ИЗУМРУД

90

470

1 700 000 ₽

САПФИР

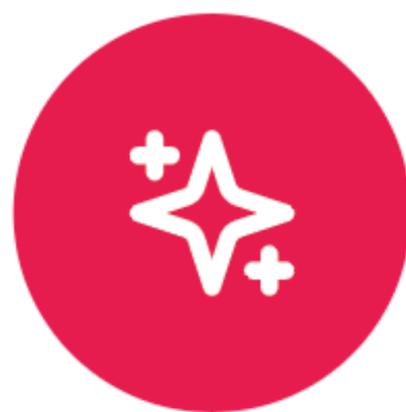
50

270

1 050 000 ₽



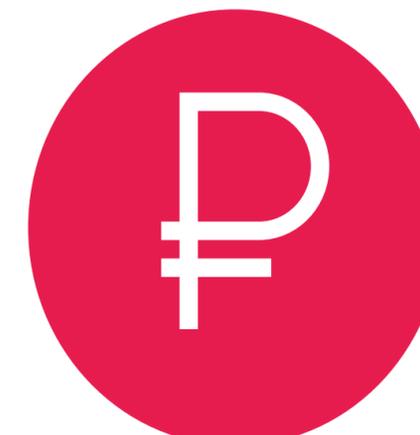
УРОВЕНЬ
ПРОГРАММЫ



БАЛЛЫ
«ЛЕГКОГО СТАРТА»*



АКТИВНЫЕ
ПОКУПАТЕЛИ
С ПРИВИЛЕГИЯМИ



ОПЛАЧЕННЫЕ
ПРОДАЖИ

БРИЛЛИАНТ

145

800

3 200 000 ₽

ИЗУМРУД

80

500

1 800 000 ₽

САПФИР

40

300

1 150 000 ₽



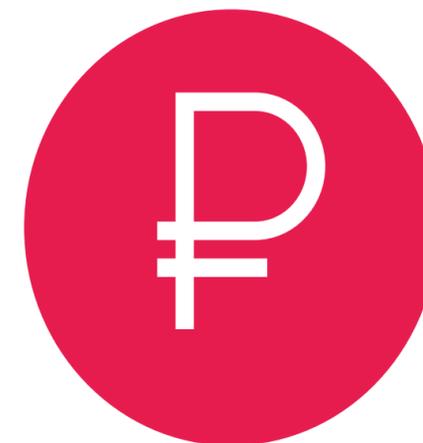
УРОВЕНЬ
ПРОГРАММЫ



БАЛЛЫ
«ЛЕГКОГО СТАРТА»*



АКТИВНЫЕ
ПОКУПАТЕЛИ
С ПРИВИЛЕГИЯМИ



ОПЛАЧЕННЫЕ
ПРОДАЖИ

БРИЛЛИАНТ

305

1 500

6 200 000 ₽

ИЗУМРУД

170

970

3 500 000 ₽

САПФИР

90

570

2 200 000 ₽

AVON

ПУСТЬ
НОВЫЙ ГОД
НАЧНЕТСЯ
СКАЗОЧНО

НО ЭТО ЕЩЕ НЕ ВСЕ...



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС ДЛЯ ПОБЕДИТЕЛЕЙ С РОСТОМ ПРОДАЖ!

Победители программы по итогам 1 полугодия 2025 с ростом продаж +1₽ к 1 полугодию 2024 получают **дополнительный бонус**



САПФИР
10 000 ₽



ИЗУМРУД
20 000 ₽



БРИЛЛИАНТ
40 000 ₽

БОНУСЫ ДЛЯ ПОБЕДИТЕЛЕЙ ПРОГРАММЫ 1 ПОЛУГОДИЯ

УРОВЕНЬ	БОНУСЫ ЗА 1-2 ЭТАПЫ		БОНУС ЗА РОСТ ПРОДАЖ +1Р ПО ИТОГАМ ПОЛУГОДИЯ, Р
БРИЛЛИАНТ	80 000 Р		40 000 Р
ИЗУМРУД	40 000 Р	компенсация при достижении полугодового уровня	20 000 Р
САПФИР	20 000 Р		10 000 Р



СУММАРНЫЕ* БОНУСЫ ЗА 1 ПОЛУГОДИЕ



AVON
ЗВЕЗДНЫЙ
КЛУБ

ДОСТИГАЙ МАКСИМАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ С AVON!



САПФИР
30 000 ₺



ИЗУМРУД
60 000 ₺



БРИЛЛИАНТ
120 000 ₺



*Бонусы за 1 и 2 этапы + бонусы за рост продаж

Не является публичной офертой. Подробные условия на avon.ru

AVON

ПУСТЬ
НОВЫЙ ГОД
НАЧНЕТСЯ
СКАЗОЧНО

ОБНОВЛЕННЫЙ ЗВЕЗДНЫЙ КЛУБ В ИЮЛЕ:

НЕЗАБЫВАЕМЫЕ
ПУТЕШЕСТВИЯ,
ЯРКИЕ ЭМОЦИИ,
ВДОХНОВЛЯЮЩИЕ
ВСТРЕЧИ С ДРУЗЬЯМИ





**В обновленном Звездном клубе лучших лидеров ждет
поездка в сказочный **Оман****

Название Программы (далее по тексту – «Программа»): **«Звездный Клуб кампании 1-6/2025»**

1. Период действия Программы.

Период выполнения критериев Программы: кампании 1-6/2025

2. Участники Программы

Бизнес-Партнеры - все физические лица и индивидуальные предприниматели, заключившие с ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» (далее по тексту - «Организатор Программы») договор возмездного оказания услуг, в котором они поименованы как «Бизнес-партнеры», не позднее начала действия Программы и предоставившие все документы, и выполнившие все действия, необходимые для выплаты вознаграждения согласно условиям Договора и Правилам сотрудничества.

В Кампании 1/2025 Бизнес-партнер должен иметь LOA1 и более.

Бизнес-партнеры, заключившие договор с Организатором Программы после начала действия Программы может участвовать в Программе только в случае, если ему передается структура другого Бизнес-партнера, который является участником Программы и который расторгает договор с Организатором Программы.

Если Бизнес-партнер не был участником Программы до того, как получил структуру, то он становится участником Программы с момента передачи структуры.

Если Бизнес-партнер передает свою структуру до окончания какого-либо из этапов Программы, то он получает бонус за этот этап, если выполняет критерии какого-либо уровня до расторжения договора.

Если Бизнес-партнер расторгает договор с Организатором Программы и передает свою структуру до окончания Программы, то ему не присваивается полугодовой уровень и не выплачивается компенсация за этапы, где его уровень был ниже полугодового.

Бизнес-партнеру, получившему структуру, переведенные Покупатели с Привилегиями учитываются в Программе с момента передачи структуры.

Бизнес-партнеры, заключившие договор с Организатором программы в результате резонинга территорий (изменения состава территории), который произошел после старта Программы, и сотрудничавшие ранее как Территориальные или Дивизионные Менеджеры, не участвуют в Программе.

3. Условия Программы

3.1 Программа разделена на 2 этапа. При выполнении критериев каждого этапа Программы согласно таблице 1 ниже Бизнес-партнер получает предусмотренное для данного уровня вознаграждение. Вознаграждение выплачивается по окончании каждого этапа.

Критерии Программы «Звездный клуб кампании 1-6/2025»:

- Сумма оплаченных продажⁱ за период действия Программы, в рублях (далее по тексту — «Оплаченные продажи»);
- Суммарное число баллов за Активных Покупателей с Привилегиямиⁱⁱ за период действия Программы (далее по тексту — «Активные Покупатели с Привилегиями»);
- Суммарное число баллов по программе Легкий стартⁱⁱⁱ (далее по тексту — «Легкий Старт»).

Таблица 1. Критерии Программы

Уровень	1 этап	2 этап	1 полугодие 2025
	1-3 кампании	4-6 кампании	1-6 кампании
Бриллиант			
Оплаченные продажи, руб. (3 поколения)	3 000 000	3 200 000	6 200 000
Баллы за Активных Покупателей с привилегиями (3 поколения)	700	800	1 500
Баллы Легкого старта (3 поколения)	160	145	305
Изумруд			
Оплаченные продажи, руб. (3 поколения)	1 700 000	1 800 000	3 500 000
Баллы за Активных Покупателей с привилегиями (3 поколения)	470	500	970
Баллы Легкого старта (3 поколения)	90	80	170
Сапфир			
Оплаченные продажи, руб. (3 поколения)	1 050 000	1 150 000	2 200 000
Баллы за Активных Покупателей с привилегиями (3 поколения)	270	300	570
Баллы Легкого старта (3 поколения)	50	40	90

3.2 По итогам **каждого этапа** Победителям выплачивается вознаграждение в денежной форме:

- уровень «Сапфир» - 10 000 руб.;
- уровень «Изумруд» - 20 000 руб.;
- уровень «Бриллиант» - 40 000 руб.

По итогам 1-6 кампаний 2025г. Бизнес-партнер подтверждает уровень, соответствующий результату полугодия, вне зависимости от достигаемого уровня на каждом из этапов. Если полугодовой уровень Бизнес-партнера выше, чем за какой-то из этапов, Организатор Программы по итогу полугодия компенсирует разницу между денежными бонусами за этот этап.

Таблица 2. Пример расчета денежного бонуса для Бизнес-партнера с годовым уровнем «Изумруд»

Этапы	1 этап	2 этап	1 полугодие 2025
Уровень	«Изумруд»	«Сапфир»	«Изумруд»
Денежный бонус за этап, руб.	20 000	10 000	
Дополнительный бонус, руб.		+10 000	
ИТОГО денежный бонус за всю Программу, руб.	40 000 руб.		

3.3 Бизнес-партнеры, подтвердившие полугодовой уровень «Бриллиант», и продемонстрировавшие по итогам кампаний 1-6/2025 рост продаж минимум +1 рубль к кампаниям 1-6/2024, получают дополнительный денежный бонус 40 000 рублей.

Бизнес-партнеры, подтвердившие полугодовой уровень «Изумруд», и продемонстрировавшие по итогам кампаний 1-6/2025 рост продаж минимум +1 рубль к кампаниям 1-6/2024, получают дополнительный денежный бонус 20 000 рублей.

Бизнес-партнеры, подтвердившие полугодовой уровень «Сапфир», и продемонстрировавшие по итогам кампаний 1-6/2025 рост продаж минимум +1 рубль к кампаниям 1-6/2024, получают дополнительный денежный бонус 10 000 рублей.

4. Порядок определения Победителей Программы

4.1 Участники оцениваются по рейтингу критериев Программы. Рейтинг считается по сумме показателей выполнения 3-х критериев Программы каждую кампанию.

4.2 При одинаковых значениях суммы мест нескольких участников более высокое место в рейтинге предоставляется участнику с более высоким показателем по критерию «Оплаченные продажи».

4.3 Информация о Победителях Программы будет опубликована в кампании 08/2025.

4.4 У Победителей не должны иметься задолженности по оплате продукции, приобретенной у Организатора Программы. В случае наличия такой задолженности у Победителей перед Организатором, Организатор оставляет за собой право приостановить выплату вознаграждения до момента погашения задолженности.

5. Порядок и срок предоставления вознаграждения

5.1 Вознаграждение в денежной форме по итогам 1-го этапа будет перечислено Победителям на условиях заключенного между Организатором Программы и участниками договора возмездного оказания услуг в срок: начиная с кампании 4/2025 по кампанию 5/2025 включительно;

5.2 Вознаграждение в денежной форме по итогам 2-го этапа будет перечислено Победителям на условиях заключенного между Организатором Программы и участниками договора возмездного оказания услуг в срок: начиная с кампании 7/2025 по кампанию 8/2025 включительно;

5.3 Дополнительное вознаграждение в денежной форме по полугодовым итогам Программы будет перечислено Победителям на условиях заключенного между Организатором Программы и участниками договора возмездного оказания услуг в срок, начиная с кампании 08/2025 по кампанию 9/2025 включительно.

5.4 Бизнес-партнеры, являющиеся индивидуальными предпринимателями либо Самозанятыми, самостоятельно исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги, обязанность оплаты которых может возникнуть у них в связи с получением вознаграждения по настоящей Программе. Бизнес-партнеры, не являющиеся индивидуальными предпринимателями или Самозанятыми, исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги через налогового агента – Организатора Программы. При выплате вознаграждения таким Бизнес-партнерам – Победителям Программы Организатор Программы применит к сумме бонуса понижающий коэффициент, предусмотренный Правилами сотрудничества, а также удержит сумму налога на доходы физических лиц из вознаграждения. Сумму удержанного НДФЛ Организатор Программы перечислит в бюджет.

6. Претензии

6.1 Претензии относительно выполнения критериев и результатов первого этапа Программы должны быть заявлены участником не позднее кампании 05/2025.

6.2 Претензии относительно выплаты денежного вознаграждения по итогам первого этапа должны быть направлены в письменной форме Организатору Программы по месту его нахождения не позднее кампании 06/2025 включительно.

6.3 Претензии относительно выполнения критериев и результатов второго этапа Программы должны быть заявлены участником не позднее кампании 8/2025.

6.4 Претензии относительно выплаты денежного вознаграждения по итогам второго этапа должны быть направлены в письменной форме Организатору Программы по месту его нахождения не позднее кампании 9/2025 включительно.

6.5 Претензии относительно выполнения полугодовых критериев и результатов Программы должны быть заявлены участником не позднее кампании 9/2025.

6.6 Претензии относительно выплаты денежного вознаграждения по полугодовым итогам Программы должны быть направлены в письменной форме Организатору Программы по месту его нахождения не позднее кампании 10/2025 включительно.

7. Особые условия

7.1 Организатор Программы оставляет за собой право изменять условия Программы в течение всего срока действия Программы, в том числе в период предоставления вознаграждения или отменить ее.

7.2 Организатор Программы вправе осуществить проверку результатов выполнения критериев Программы Победителями после объявления Победителей и вплоть до выплаты предусмотренного Программой вознаграждения. В случае обнаружения нарушений, связанных с выполнением критериев Программы, а также в случае расторжения договора возмездного оказания услуг с участником Программы в период ее действия, Организатор Программы вправе исключить Бизнес-партнера из числа участников Программы и не выплачивать вознаграждение.

7.3 Организатор Программы имеет право отказать Участнику Программы в предоставлении приза/вознаграждения или отстранить его от участия в Программе в любой момент, если возникли обоснованные подозрения, что для достижения результатов Программы Участник использовал не методы прямых продаж потребителям, а использовал методы розничной дистрибуции.

7.4 Все термины и определения, которые используются в настоящей Программе, соответствуют значениям, которые им даны в договоре возмездного оказания услуг, заключенном между Организатором Программы и Бизнес-Партнером.

7.5 Организатором Программы является ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани», юридический адрес: Россия, Московская обл., Наро-Фоминский Г.О., Наро-Фоминск Г., Новая Ольховка П., Промышленная ул., д. 3, стр. 1, почтовый адрес: 109012, г. Москва, Ветошный переулок, д. 13, ОГРН 1037708067320, ИНН 7708234256.

ⁱ **Оплаченные продажи** - разница между «чистыми продажами» и стоимостью неоплаченных заказов. При этом «чистые продажи» - общая сумма приобретенных Покупателями с Привилегиями товаров Организатора Программы в кампанию (какие-либо печатные материалы Организатора Программы не относятся к товару Организатора Программы) за вычетом скидки Покупателя с Привилегиями, суммы НДС от стоимости товаров и стоимости, возвращенных Покупателями с Привилегиями товаров Организатора Программы, отраженной в бухгалтерском учете Организатора Программы в течение кампании. При расчете «чистых продаж» не учитывается стоимость доставки товаров Организатора Программы. При этом «стоимость неоплаченных заказов» - стоимость полученных Покупателями с Привилегиями товаров Организатора Программы, оплата за которые не поступила на счет Организатора Программы в срок свыше 126 дней с момента получения Организатором Программы заказа Покупателя с Привилегиями. Оплаченные продажи учитываются по 3 поколениям

ⁱⁱ **Активный Покупатель с привилегиями** – авторизованный пользователь сайта Avon, физическое лицо, заключившее с компанией договор купли-продажи (оферта), привлеченный Бизнес-партнером, приобретающий в течение кампании в период действия Программы, товары Организатора Программы (какие-либо печатные материалы Организатора Программы не относятся к товару Организатора Программы) с заказом на любую сумму и при этом чистые продажи по итогу кампании должны быть больше 0. Баллы за Активных Покупателей с привилегиями учитываются по 3 поколениям. 1 Балл предоставляется за 1 Активного Покупателя с привилегиями.

ⁱⁱⁱ **Баллы программе «Легкий старт»** – баллы за новых Покупателей с привилегиями, привлеченных Бизнес-партнером, и заключивших договор купли-продажи с Организатором Программы в период действия настоящей Программы, и выполнивших условия Программы «Легкий старт». Баллы за новых Покупателей с привилегиями учитываются по 3 поколениям. 1 балл предоставляется за 1 нового Покупателя с привилегиями, выполнившего условия Программы «Легкий Старт». Покупатель с привилегиями с суммарным заказом за период LOA 1-3 = 15 000 рублей и более также приносит 1 балл. Балл за такого Покупателя с привилегиями начисляется в ЛОАЗ.