

**С 21 января 2014 года действует Программа для Представителей
«Порадуй сюрпризами себя И своих близких»**

**Участниками Программы являются Представители Avon соответствующие
любому из следующих критериев (СЕГМЕНТ 2):**

1. Представители, разместившие первый заказ не позднее Кампании 10/2013, при этом сумма заказов за период с Кампании 17/2012 по Кампанию 16/2013 включительно составила 33 000 руб. и более по базе для расчёта скидки¹.
2. Представители, выполнившие 4 или 5 из перечисленных ниже условий в период с Кампании 17/2012 по Кампанию 16/2013 включительно:
 - I. суммарная база для расчета скидки¹
 - для LOA² 17 и более от 16 500 руб.,
 - для LOA 16 от 15 529 руб.,
 - для LOA 15 от 14 559 руб.,
 - для LOA 14 от 13 588 руб.,
 - для LOA 13 от 12 618 руб.,
 - для LOA 12 от 11 647 руб.,
 - для LOA 11 от 10 676 руб.,
 - для LOA 10 от 9 706 руб.,
 - для LOA 9 от 8 735 руб.,
 - для LOA 8 от 7 765 руб.,
 - для LOA 7 от 6 794 руб.;
 - II. суммарная база для расчета скидки¹ деленная на число Активных кампаний³ 2 200 руб. и более;
 - III. суммарное число неактивных кампаний менее 7;
 - IV. был неактивен не более 2 Кампаний подряд;
 - V. суммарное число заказанных каталогов деленное на число активных кампаний более 4.

Представители могут участвовать в Этапе 1 и/или Этапе 2 Программы

¹Суммарная база для расчета скидки – сумма баз для расчета скидки. Возвраты уменьшают этот показатель. База для расчета скидки - стоимость товаров заказанных Представителем в одном заказе по ценам каталога и/или мини-каталога. В Базу для расчета скидки не входят товары, для которых специально указано, что они не входят в Базу для расчета скидки или не подлежат скидке.

²LOA – количество кампаний с даты оформления первого заказа по итогам Кампании 16/2013

³Активная кампания – кампания с чистыми продажами более нуля.