



AVON

the company for women

*Программа для Координаторов  
«Даешь НАБОР»*

Кампании 5-6/2014

# Участники Программы

Координаторы<sup>1</sup>

LOA  $\geq$  5

в Кампании 05/2014



Участвуют все Координаторы, отвечающие требованиям, описанным в сноске №1, которая представлена ниже по тексту презентации

# Критерии Программы

## Уровень 1

Привлеките в период действия программы от **4 до 7 новых Представителей<sup>2</sup>** в Личную группу, выполните задание по задолженности<sup>3</sup> и получите **200 рублей<sup>4</sup>** за каждого **Нового Представителя<sup>2</sup>**

# Критерии Программы

## Уровень 2

Привлеките в период действия программы **8 и более новых Представителей<sup>2</sup>** в Личную группу, выполните задание по задолженности<sup>3</sup> и получите **400 рублей<sup>4</sup>** за каждого **Нового Представителя<sup>2</sup>**

# Рассмотрим на примере:

## Пример 1:

Координатор набрал 5 Новых Представителей за период действия Программы, а также выполнил задание по задолженности, по итогам Программы Координатор получит бонус:

**200 рублей \* 5 = 1 000 рублей**

## Пример 2:

Координатор набрал 9 Новых Представителей за период действия Программы, а также выполнил задание по задолженности, по итогам Программы Координатор получит бонус:

**400 рублей \* 9 = 3 600 рублей**

И ЭТО ЕЩЕ НЕ ВСЕ!

# Дополнительный Бонус<sup>6</sup>

Привлеките в период действия программы Нового Координатора<sup>5</sup> и **получите 600 рублей за каждого Нового Координатора** с 3-мя Новыми Представителями в LOA 1\*

\* При выполнении условий уровня 1 или уровня 2

# Рассмотрим на примере:

Координатор набрал 9 Новых Представителей, 2 Новых Координатора (с 3 Новыми Представителями в LOA 1) за период действия Программы, а также выполнил задание по задолженности, по итогам Программы Координатор получит бонус:

$$400 \text{ рублей} * 9 + 600 \text{ рублей} * 2 = 3\,600 + 1\,200 \text{ рублей} = 4\,800 \text{ рублей}$$



# Сноска №1

## Участники Программы:

### 1.1 Все физические лица:

#### - **Заключившие с Организатором Программы до Кампании 01/2014**

**включительно** договор возмездного оказания услуг, в котором они поименованы как «Координаторы», и предоставившие банковские реквизиты Сбербанка РФ и номер лицевого счета и Страховое свидетельство обязательного пенсионного страхования (пенсионную карточку) (при наличии). Если у Участника Программы нет Страхового свидетельства обязательного пенсионного страхования (пенсионной карточки), он должен прислать Организатору Программы оригинал правильно заполненной анкеты на получение указанного свидетельства. После чего Организатор Программы направит эту анкету в Пенсионный Фонд РФ.

- **Принявшие Правила сотрудничества** с ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани», нажав на сайте [www.avon.ru](http://www.avon.ru) кнопку «Согласен» по Кампанию 02/2014 включительно.

# Сноска №1

## Участники Программы:

### 1.2 Все Индивидуальные Предприниматели:

- **Заключившие с Организатором Программы до Кампании 01/2014 включительно договор возмездного оказания услуг, в котором они поименованы как «Координаторы», и предоставившие Организатору Программы следующие документы:**

- Карточку учета персональных данных на Координатора;
- Копию одного из документов ниже, подтверждающего наличие лицевого счета в Сбербанке России:
  - Копия Сберегательной книжки (Реквизиты банка, 20-тизначный номер лицевого счета);
  - Копия Договора со Сбербанком (Реквизиты банка, 20-тизначный номер лицевого счета);
  - Копия выписки с лицевого счета;
- Копию документа, выданного налоговым органом, и подтверждающего постановку на учет в налоговом органе физического лица по месту жительства на территории Российской Федерации;
- Копию документа, подтверждающего применение упрощенной системы налогообложения (при наличии);
- Копию Свидетельства о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя;
- Оригинал договора возмездного оказания услуг, подписанный Участником Программы.

- **Принявшие Правила сотрудничества** с ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани», нажав на сайте [www.avon.ru](http://www.avon.ru) кнопку «Согласен» по Кампанию 01/2014 включительно.

## Сноска №2

**В Кампании 05/2014** учитываются только **новые Представители**, которые заключили с Организатором Программы договор купли-продажи в период действия данной Программы, а также разместили в период действия Программы **первый заказ на товар** (какие-либо печатные материалы Организатора Программы не относятся к товару Организатора Программы) **на сумму 999 руб. и более** (за вычетом возвращенных такими Представителями товаров Организатора Программы и стоимости отсутствующего товара (КД5)) и более по ценам Каталогов 05/2014 (для территорий-трендсеттеров по Каталогам 07/2014) и оплатили этот заказ. Днем оплаты заказа считается день поступления денежных средств на расчетный счет Организатора Программы.

**В Кампании 06/2014** учитываются только **новые Представители**, которые заключили с Организатором Программы договор купли-продажи в период действия данной Программы, а также разместили в период действия Программы **первый заказ на товар** (какие-либо печатные материалы Организатора Программы не относятся к товару Организатора Программы) **на сумму 1 500 руб. и более** (за вычетом возвращенных такими Представителями товаров Организатора Программы и стоимости отсутствующего товара (КД5)) и более по ценам Каталогов 06/2014 (для территорий-трендсеттеров по Каталогам 08/2014) и оплатили этот заказ. Днем оплаты заказа считается день поступления денежных средств на расчетный счет Организатора Программы.

# Сноска №3

**Сумма задолженности Представителей Личной Группы свыше 126 дней (сумма Балансов в разделе «Задолженность свыше 126 дней» в отчете MCSR по итогам Кампаний 05/2014 и 06/2014):**

Критерий считается выполненным, если суммарная задолженность свыше 126 дней в Кампаниях 05/2014 и 06/2014 не выше суммарной задолженности свыше 126 дней по итогам Кампаний 03/2014 и 04/2014.

Если в Кампаниях 03- 04/2014 задолженность свыше 126 дней = **0 рублей**, то задание считается выполненным при соблюдении следующего условия:

сумма задолженности свыше 126 дней в кампаниях 05- 06/2014 (Кампания 05+Кампания 06/2014) \* 100% / суммарные чистые продажи в Кампаниях 05-06/2014 <= 1%

Для выполнения критерия необходимо работать с Представителями, список которых приведен в MCSR по итогам Кампании 04/2014 в разделе «Задолженность до 126 дней».

Если Представитель показан в MCSR C05 в разделе «Задолженность свыше 126 дней», то уменьшение его задолженности в C06 уже не влияет на результаты программы.

## **Суммарные Чистые продажи Личной группы –**

Общая сумма приобретенных покупателями товаров AVON (какие-либо печатные материалы AVON не относятся к товару AVON) в Кампанию за вычетом скидки покупателя, суммы НДС от стоимости товаров и стоимости возвращенных покупателями товаров AVON, отраженной в бухгалтерском учете AVON в течение Кампании. При расчете указанной суммы не учитывается стоимость доставки товаров AVON

# Сноска №4

**Бонус** – это дополнительное вознаграждение, которое будет предоставлено Участникам Программы, выполнившим её условия, начиная с Кампании 09/2014 по Кампанию 12/2014 включительно, на условиях заключенного с Участниками Программы договора возмездного оказания услуг.

Внимание! Бонус предоставляется Участнику Программы только при выполнении участником Программы всех условий Программы одновременно:

- индивидуальное задание по сумме задолженности Представителей Личной Группы
- При выполнении критерия по Новым Представителям

# Сноска №5

## Новые Координаторы в Кампании 05/2014-

это новые Координаторы, привлеченные участником Программы из Личной Группы в Кампании 05/2014 у которых в период Кампаний 05 (LOA1):

- в Личной Группе есть 3 или более Активных покупателя со скидкой 20% и более от суммы товара AVON, заказанного ими, т.е. разместившие заказ на общую сумму 999 рублей и более, за **вычетом стоимости возвращенных покупателями товаров AVON и стоимости отсутствующего товара** (КД5).

## Новые Координаторы в Кампании 06/2014-

это новые Координаторы, привлеченные участником Программы из Личной Группы в Кампании 06/2014 у которых в период Кампаний 06 (LOA1):

- в Личной Группе есть 3 или более Активных покупателя со скидкой 20% и более от суммы товара AVON, заказанного ими, т.е. разместившие заказ на общую сумму 1 500 рублей и более, за **вычетом стоимости возвращенных покупателями товаров AVON и стоимости отсутствующего товара** (КД5).

**Активный покупатель** - это покупатель товаров AVON, привлеченный Координатором, приобретший в течение Кампании, товары AVON (какие-либо печатные материалы AVON не относятся к товару AVON) со скидкой 20% и более от суммы заказанного им товара за **вычетом стоимости возвращенных покупателями товаров AVON, и стоимости отсутствующего товара** (КД5), (при расчете стоимости приобретенных Активным покупателем в течение Кампании товаров AVON не учитывается стоимость доставки указанных товаров). При переводе Активных покупателей в Кампаниях 05-06/2014 в Личную Группу, переведенные Активные покупатели не учитываются.

# Сноска №6

**Дополнительный Бонус** – это **дополнительное вознаграждение, которое будет предоставлено Участникам Программы, выполнившим её условия**, начиная с Кампании 09/2014 по Кампанию 12/2014 включительно, на условиях заключенного с Участниками Программы договора возмездного оказания услуг.

**Дополнительный Бонус** предоставляется только участникам при выполнении всех критериев Программы участникам Программы :

- Индивидуальное задание по сумме задолженности Представителей Личной Группы
- При выполнении критерия по Новым Представителям
- При выполнении критерия по Новым Координаторам

# Важно!

Организатор Программы вправе проверить результаты участников Программы. В случае обнаружения нарушений, связанных с выполнением условий Программы, а также в случае расторжения договора возмездного оказания услуг с Участником Программы в период её действия, Организатор Программы оставляет за собой право пересмотреть результаты участия Координатора в Программе или исключить Координатора из числа участников Программы. Организатор Программы оставляет за собой право изменять условия Программы в течение всего срока действия Программы.

Участники Программы, являющиеся индивидуальными предпринимателями, самостоятельно исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги, обязанность оплаты которых может возникнуть у Участников Программы, выполнивших её условия, в связи с получением дополнительного вознаграждения по итогам Программы.

Участники Программы, не являющиеся индивидуальными предпринимателями, исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги через налогового агента - Организатора Программы.

Организатор Программы при предоставлении Участникам Программы, выполнившим её условия, дополнительного вознаграждения по итогам Программы применит понижающий коэффициент\* к сумме указанного дополнительного вознаграждения и удержит сумму, соответствующую понижающему коэффициенту и налогу на доходы физических лиц из вознаграждения Участника Программы, выполнившего её условия. Сумму удержанного НДФЛ Организатор Программы перечислит в бюджет.

\* Понижающий коэффициент предусмотрен договором возмездного оказания услуг, заключенным между Организатором Программы и участником Программы.



# Важно!

Организатором Программы является ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани», место нахождения: 119048, г. Москва, ул. Усачева, д. 2, стр. 1, ОГРН 1037708067320, ИНН 7708234256.