

**ОНЛАЙН-МАГАЗИН
ПРЕДСТАВИТЕЛЯ
AVON**

Твой онлайн-помощник

ЧАСТЬ 1

КАК ОТКРЫТЬ ОНЛАЙН-МАГАЗИН?

Зачем Представителю онлайн-магазин?

- ❑ Если Вы хотите, чтобы вашим покупателям было проще разместить заказ и они могли сделать это самостоятельно
- ❑ Если хотите, иметь бесплатный магазин, как у других успешных Представителей Avon
- ❑ Если Вас интересует простое и быстрое размещение заказов онлайн покупателей на сайте Представителя

Все это возможно, если у Вас есть онлайн-магазин! Онлайн-магазин работает круглосуточно 24 часа, 7 дней в неделю, без перерывов и выходных! Для всех Представителей это и правда бесплатно.

Вы решили открыть свой онлайн-магазин Avon, но не хватает опыта? Вам сложно определиться с первыми шагами?

Мы понимаем - неизвестность ставит в тупик. Не стоит паниковать и отказываться от идеи стать владельцем онлайн-магазина!

Вместе мы пройдем с Вами путь от создания, настройки до продвижения вашего онлайн-магазина.

Поможем разобраться в некоторых тонкостях настройки и управления, а так же в особенностях эквивалентной скидки.

При помощи этой инструкции Вы легко сможете открыть, настроить и сделать прибыльным Ваш онлайн-магазин Avon!



С чего начать?

После входа в личный кабинет необходимо сделать несколько важных шагов:

- Создать уникальную ссылку
- Внести контактные данные
- Задать территорию обслуживания
- Загрузить свою фотографию
- Создать приветственное сообщение
- Добавить языки и способ оплаты
- Установить статус магазина
- Подключить уведомления о заказах

Если Вы, только получили свой компьютерный номер и не прошли регистрацию на сайте, Вы сможете открыть онлайн-магазин после того как пройдете следующие шаги:

Шаг 1 | Регистрация на сайте

Шаг 2 | Получение пароля

Шаг 3 | Первый вход на сайт

Шаг 4 | Переход в личный кабинет

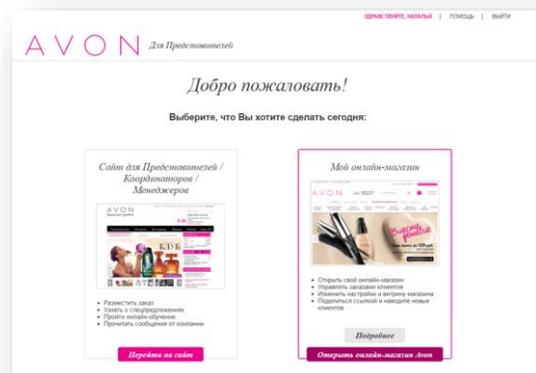
Как пройти регистрацию на сайте и получить пароль, что нужно сделать при первом входе и как пройти в личный кабинет, Вы сможете узнать из тренировок «Легкий старт» в мобильном приложении Skill Cup*.

* Приложение доступно всем Представителям. Скачать и установить можно в Google play и App Store



Создание ссылки

В начале, важно придумать название вашего магазина, а затем создать уникальную ссылку. Именно с этого стоит начинать. Именно этой ссылкой Вы будете делиться с вашими покупателями и её будут видеть все, кто заходит в



Вход в личный кабинет

После входа на сайт, нажмите «Открыть онлайн-магазин».

Далее создайте ссылку. Она создается один раз, только при открытии. Вы не сможете её изменить!

Перед тем, как приступить к открытию магазина, полезно заранее подготовить основную информацию.

- Придумайте уникальную ссылку для магазина
- Запишите свои актуальные контактные данные
- Определите территорию доставки заказов, условия доставки, способы оплаты
- Выберите и подготовьте фотографию
- Продумайте и запишите короткое приветствие для покупателей
- Решите нужны ли Вам смс-уведомления о заказах новых покупателей



Здесь создайте ссылку

Запишите в поле ссылку. Если такое имя уже существует, система сообщит Вам об этом. При создании ссылки обратите внимание на наши рекомендации.

Используйте:

- Латинские буквы
- Цифры
- Дефис

Не используйте:

- Русские буквы
- Специальные символы
- Слово Avon или название других компаний

Также не стоит делать ссылку слишком длинной и сложной. Имя вашего онлайн-магазина будет добавлено к адресу сайта my.avon.ru/magazin/ имя вашего магазина

Контактные данные

Далее, укажите свои контактные данные. Они будут видны всем покупателям. А так же удобное время для связи с Вами.

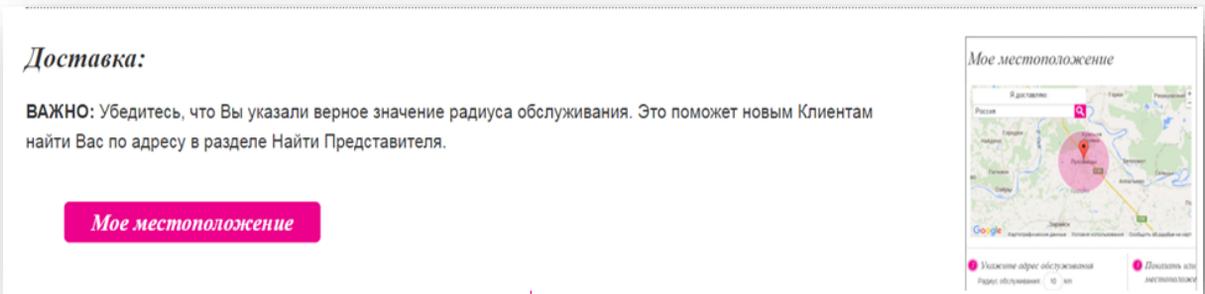
Вводите актуальный номер телефона в правильном формате

Здесь укажите актуальные контактные данные и время



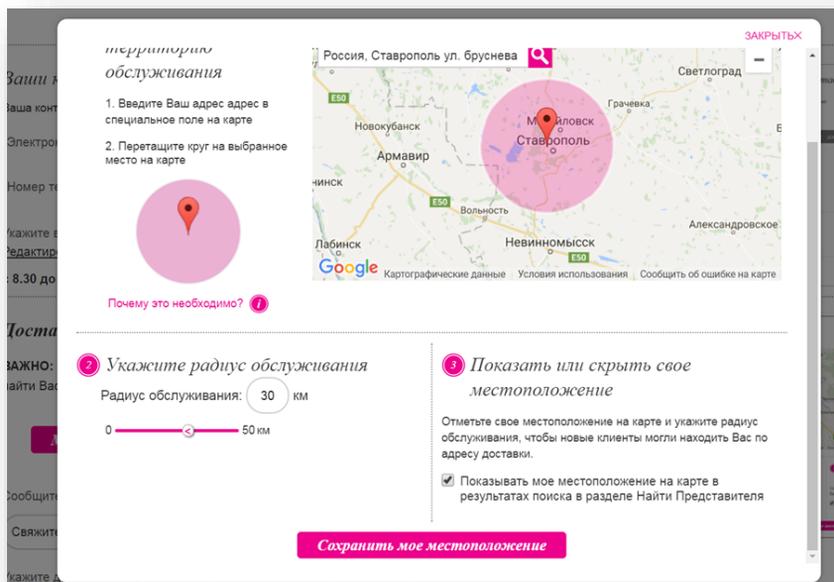
Местоположение

Чтобы Ваши покупатели смогли найти Вас в поиске по адресу, укажите Ваше местоположение. Нажмите на кнопку «Моё местоположение».



Здесь укажите территорию доставки заказов

- Укажите адрес в поисковой строке, запустите поиск
- Укажите радиус обслуживания – размер территории
- Поставьте галочку «Показывать мое местоположение»



Здесь нужно настраивать местоположение

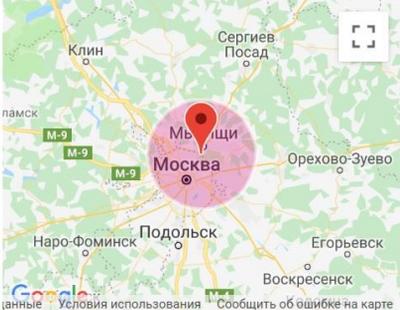
Укажите адрес и радиус обслуживания, далее нажмите кнопку «Сохранить мое местоположение».



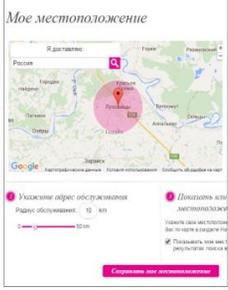
Местоположение

Позже, Вы всегда сможете изменить своё местоположение.

Доставка:



Мое местоположение



[Изменить мое местоположение](#)

Сообщите Клиентам, сколько времени Вам обычно требуется на доставку

Доставка от 3 до 5 дней.

Укажите дополнительную информацию (время доставки, комментарий)

[Редактировать](#) | [Удалить](#)

[Сохранить мое местоположение](#)



Здесь укажите территорию доставки заказов

Так же, Вам следует сообщить покупателям, сколько времени Вам обычно требуется на доставку.

Выберите из выпадающего списка один из вариантов. Это сообщение Ваши покупатели будут видеть в результатах поиска и на странице в блоке информация о Вас.

Так же, Вы можете указать дополнительную информацию для Ваших покупателей (условия, точное время доставки). Для этого заполните специальное поле.

Не забудьте нажать кнопку «Сохранить».



Фотография и приветственное сообщение покупателю.

Не забудьте добавить фото и немного информации о себе, чтобы привлечь покупателей в Ваш онлайн-магазин.

Добавьте немного информации о себе. Вы можете добавить эту информацию позже.

ВАЖНО. Разместите свое настоящее фото, оно будет отображаться в результатах поиска на странице Найти Представителя.

Добавить Фотографию  Вы можете загрузить фото в форматах jpeg, jpg, png. Рекомендуемый размер 200x200 px (200 на 200 точек), не более 1 Мб. ЗАКРЫТЬ X

 Выбрать фото на компьютере

Добавьте приветственное сообщение 
Напишите небольшое сообщение о себе и своем онлайн-магазине для Ваших Клиентов

1000 символов осталось

Сохранить

Знание языков 

Русский

Представители рядом с Вами:



Наталья Соколова

5.0 (1 отзыв)

Привет! Я рада всегда видеть покупателей в моем магазине!

Работает в Ваш Клуб

Доставка в течение 10 дней

Изменить Удалить

Другие Представители рядом с Вами:



Оксана Родионова

5.0 (1 отзыв)

Привет! Это мой магазин Сиреневый! Работает в Ваш Клуб

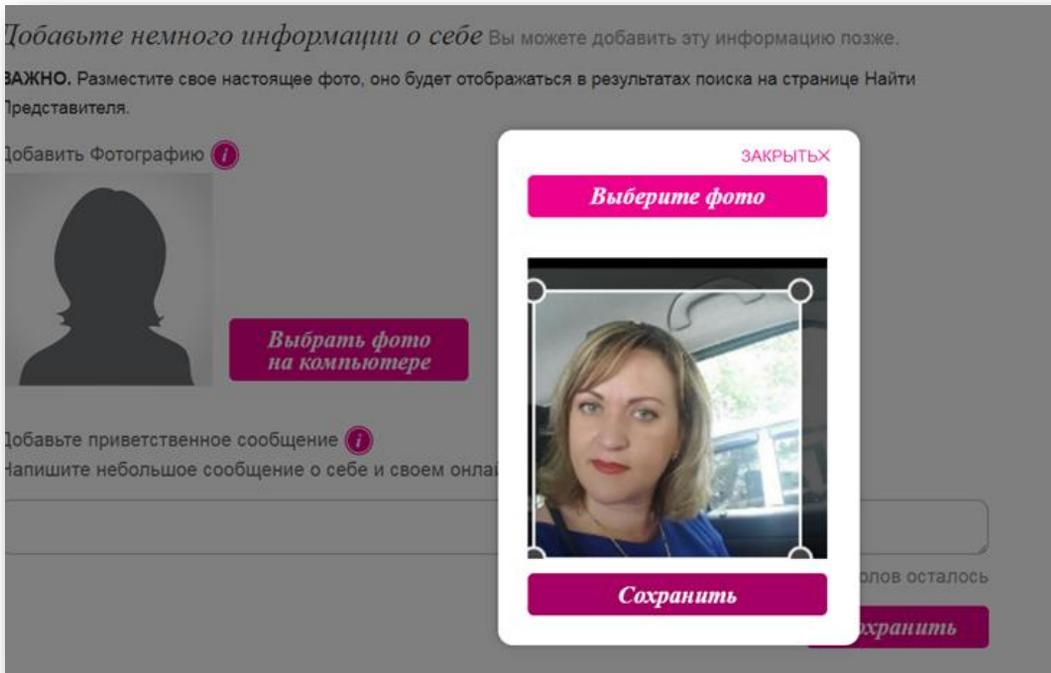
Самостоятельно нашла для себя идеальный размер одежды

Изменить Удалить

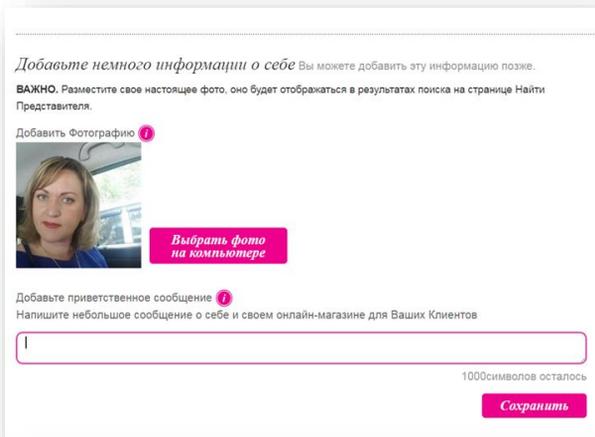


Здесь загрузите вашу фотографию и добавьте приветственное сообщение

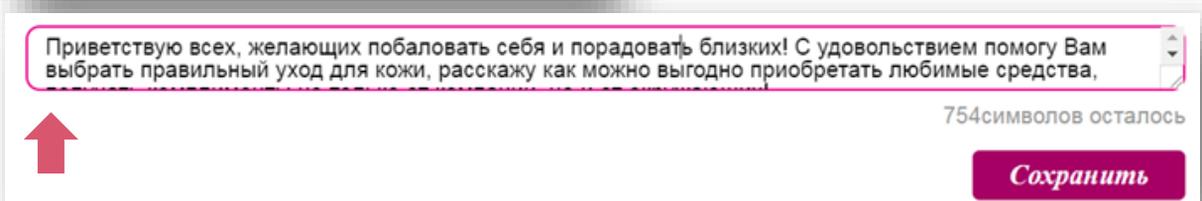
Вы можете загрузить фото в форматах jpeg, jpg, png. Рекомендуемый размер 200 x 200 px, и не более 1 Мб. Фотографию можно подготовить нужного размера в любом графическом редакторе. Используйте фотографии, на которых Вас хорошо видно. Улыбайтесь! Нажмите кнопку «Выбрать фото на компьютере». Выберите свою фотографию, задайте область отображения и нажмите кнопку «Сохранить».



Задайте область отображения фотографии

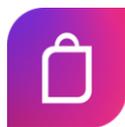


Добавьте приветственное сообщение, которое будут видеть посетители сайта на Вашей карточке в результатах поиска.



Здесь напишите приветственное сообщение

Сообщение лучше продумать заранее. Текст можно добавить размером не более 1000 знаков. Вы можете обновить свое приветственное сообщение в любое время. Нажмите кнопку «Сохранить».



Язык и способ оплаты

Добавьте языки и способ оплаты. Если Вы говорите на нескольких языках, перечислите их здесь. Это поможет Вам привлечь больше разных покупателей.

Поставьте галочку напротив «Русский» и нажмите кнопку «Сохранить».

Напишите в поле "Способы оплаты" подходящий Вам вариант оплаты и нажмите кнопку «Сохранить».

Знание языков ⓘ

Русский

Русский,

991символов осталось

Сохранить

Способ оплаты: ⓘ

перечисление на карту

229символов осталось

Сохранить



Здесь настройте языки и способы оплаты

Можно указать несколько языков через запятую и указать все удобные для Вас способы получения оплаты за заказы покупателей.



Статус магазина

Перейдем к первым настройкам Вашего онлайн-магазина. Первым, что нужно настроить – это статус онлайн-магазина.

Вы можете установить статус магазина: Открыто или Закрыто, а так же указать, кто сможет сделать заказ в Вашем онлайн-магазине.

Настройка магазина

Установите статус Вашего онлайн-магазина и укажите, кто сможет сделать заказ

Магазин:

- Открыт**
- Закрыт** (Клиенты не смогут сделать заказ в Вашем магазине)

Статус магазина:

- Открыт для всех**
 - Только для действующих Клиентов (Для Клиентов, у которых уже есть Ваши контактные данные)
 - Для действующих и новых Клиентов (если Вы соответствуете критериям)
- Закрыт для поиска по адресу и личным данным**

Заказ могут сделать только действующие Клиенты, а также Клиенты, которые пришли в Ваш онлайн-магазин по ссылке



Здесь установите статус онлайн магазина:

Ниже посмотрите, что означают разные статусы и как это может повлиять на прием заказов от покупателей.

Если хотите получать больше заказов и новых покупателей, отметьте статус «Открыто», и выберите «Для действующих и новых клиентов». В этом случае посетители сайта смогут найти Вас по поиску на карте и личным данным, при выполнении Вами определенных условий**.

** Подробные о условиях попадания в выдачу, смотрите в разделе Как получать клиентов из поиска



Статус магазина

Отметьте статус «Открыто» и выберите «Только для действующих клиентов», если не хотите принимать заказы от новых клиентов.

При этом существующие клиенты смогут найти Вас, используя форму поиска по личным данным, но не увидят Вас при поиске по карте.

Запомните!

Статус «Магазин открыт для действующих клиентов» - позволяет получать заказы от знакомых и существующих покупателей, кто может найти Вас по контактными данным или по прямой ссылке.

Статус «Закрит для поиска по адресу и личным данным» - позволяет делать заказы только действующим покупателям и тем кто пришёл по прямой ссылке. Но заказы от прикрепленных покупателей могут поступать.

Если Вы уезжаете в отпуск или планируете перерыв в работе на некоторое время, установите статус «Я в отпуске» и укажите даты отсутствия.

Новые покупатели не смогут найти Вас на карте, но существующие покупатели по-прежнему смогут отправлять Вам заказы.

Также Вы можете написать о том, что находитесь в отпуске в поле «Добавьте текст о себе», эту информацию будут видеть Ваши существующие покупатели.

Если Вы, по каким-то причинам не хотите принимать заказы, отметьте статус «Закрито». При этом Ваш онлайн-магазин будет недоступен.

А при переходе по персональной ссылке, все покупатели будут попадать на главную страницу сайта my.avon.ru. В этом случае Ваши покупатели, при размещении заказа в Вашем закрытом онлайн-магазине, будут автоматически перенаправлены на страницу поиска и выбора другого Представителя.



Уведомления

Если Вы хотите получать SMS-уведомления о заказах от новых покупателей - поставьте отметку и укажите номер мобильного телефона. Убедитесь, что на Вашем мобильном телефоне включена функция приема текстовых сообщений (SMS)

Уведомления

Я хочу получать SMS-уведомления о заказах от новых Клиентов

Пожалуйста, убедитесь, что на Вашем мобильном телефоне включена функция приема текстовых сообщений (SMS)

Мобильный телефон ⓘ



Здесь подключите смс уведомления

Условия пользования сайтом

Остался один маленький, но очень важный шаг! Когда Вы заполнили все данные, Вам нужно ознакомиться и принять условия пользования сайтом. Для этого поставьте отметку.

Условия пользования сайтом

*Пожалуйста, подтвердите, что Вы прочитали и согласны с [Условиями пользования сайта](#)

Открыть Онлайн-магазин



Здесь принимаете условия пользования сайтом

Теперь, нажмите кнопку «Открыть онлайн-магазин».

Поздравляем, ваш магазин открыт!

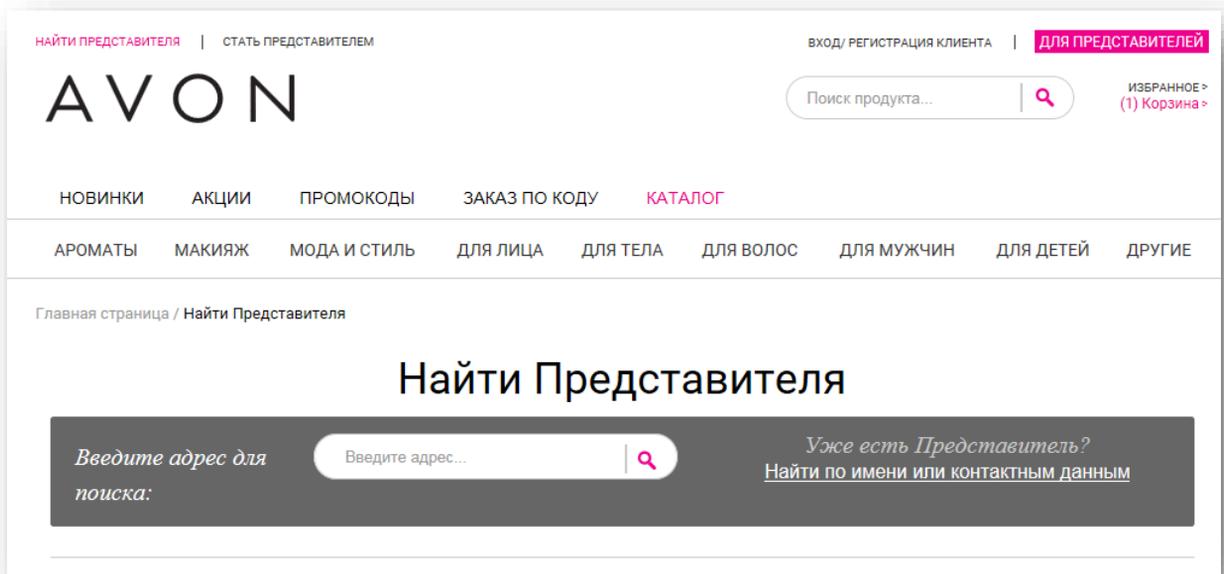
Проверьте электронную почту, указанную при создании магазина, Вам придет уведомление об открытии онлайн-магазина.

Далее переходите к другим настройкам, например витрины.



Как можно получать покупателей из поиска на сайте?

Вы можете сделать так, чтобы посетители сайта компании Avon, сами находили именно Ваш онлайн-магазин в поиске по адресу.



Когда посетитель онлайн-магазина выбирает Представителя, он указывает свой адрес, в этом случае система выбирает из всех Представителей ближайшего к нему. Но в выдачу поиска попадают не все. Покупатель увидит Вас в результатах поиска по территории, если Вы выполняете простые условия:

- Вы - Представитель и сотрудничаете более 3 компаний
- Размещали заказы в одной из 3-х предыдущих компаний
- Сумма заказов за 3 компании больше 2000 руб.
- У Вас нет задолженностей перед компанией
- Статус Вашего онлайн-магазина установлен – «Открыт для всех»



Есть ещё один способ привлечь новых клиентов - стать «Рекомендованным Представителем!». Что это значит? В ситуации, когда посетитель сайта ищет себе Представителя по адресу своего проживания, система в первую очередь выдает в результатах поиска "Рекомендованного Представителя". Он отображается первым в списке результатов поиска по радиусу обслуживания, как в примере ниже.

Найти Представителя

Введите адрес для поиска:

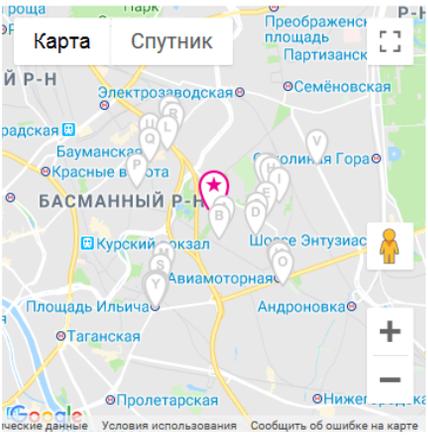
Уже есть Представитель?
[Найти по имени или контактными данными](#)

Найденные Представители:



Екатерина Шульга
Здравствуйте! Я рада видеть Вас в своем магазине!
[Подробнее](#)
Свяжитесь со мной для согласования деталей доставки

Расстояние от Вас:
0.2 км



Другие Представители рядом с Вами:



Наталья Бекренева
Добро пожаловать в мой онлайн-магазин Avon
[Подробнее](#)
Свяжитесь со мной для согласования деталей доставки

Расстояние от Вас:
0.3 км

Делать покупки в онлайн-магазине Avon легко и выгодно!

- Большой выбор товаров и новинки каждые 3 недели
- Скидки круглый год, спецпредложения и уникальные акции
- Доставка и консультации от Вашего Представителя
- Всегда актуальный онлайн-каталог

В данном примере, рекомендованный Представитель - Екатерина

Быть рекомендованным от компании выгодно! Потому что, если у посетителя нет Представителя, то в процессе размещения заказа, ему будет автоматически назначен "Рекомендованный Представитель".



Покупатели чаще выбирают рекомендованного
Представителя.

Чтобы Вас рекомендовали, необходимо выполнять простые
условия:

- Адрес покупателя, входит в Ваш радиус обслуживания
- Вы сотрудничаете с Avon более 6 кампаний
- Вы размещали заказы в 3-х кампаниях из 5-х
предыдущих,
с суммарными продажами от 6600 руб. (по базе для
расчета скидки)
- У Вас нет задолженностей
- Статус онлайн-магазина "Открыт для всех"

ЧАСТЬ 2

КАК ПРОДВИГАТЬ ОНЛАЙН-МАГАЗИН?

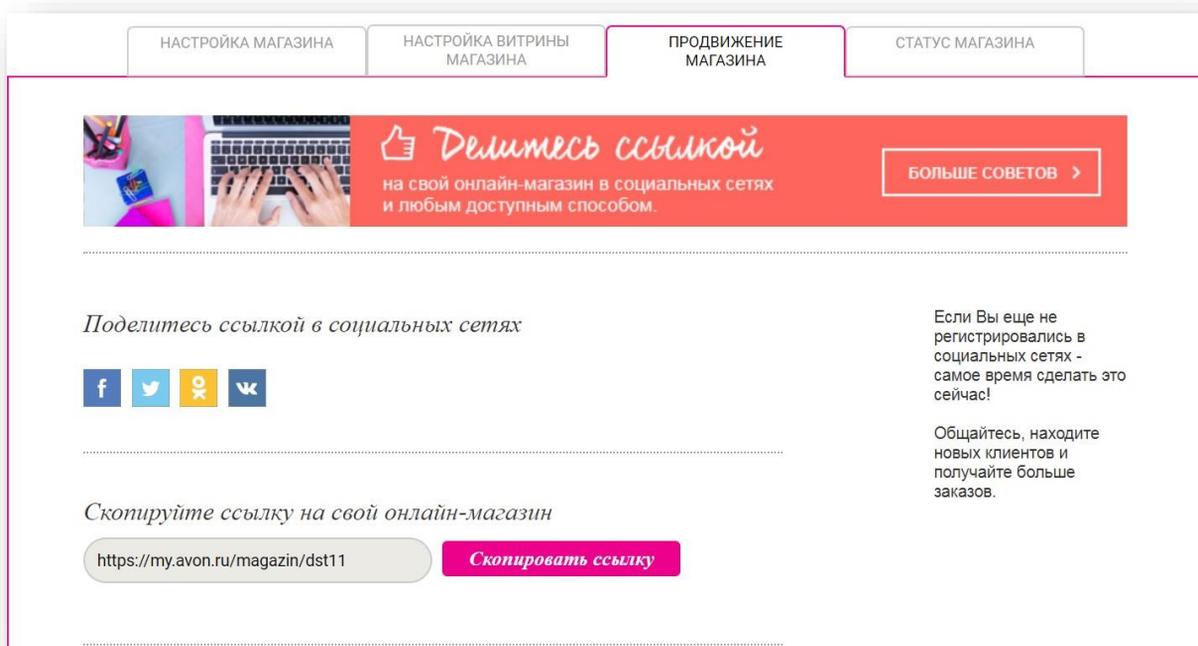
Используйте онлайн-магазин для привлечения новых онлайн-покупателей.

- Делитесь ссылкой на онлайн-магазин в социальных сетях или по электронной почте
- Рекомендуйте продукты кругу знакомых через социальные сети
- Добавляйте стикеры и комментарии к продуктам в онлайн-магазине
- Проверяйте раздел "Только онлайн" и делитесь промокодами
- Делитесь отзывами о продуктах на сайте.



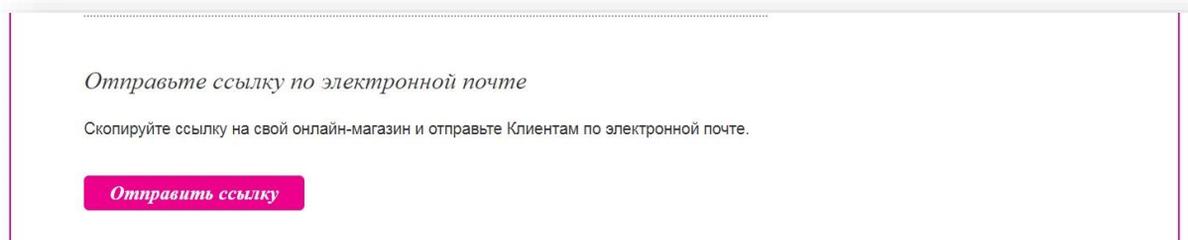
Отправьте ссылку в социальные сети

Перейдите во вкладку «Продвижение магазина». Нажмите на виджет социальных сетей, создайте сообщение, выберите способ отправки, например личным сообщением.



Здесь можно поделиться ссылкой в социальные сети, а так же скопировать её.

Ссылку можно отправить и по электронной почте, прямо из личного кабинета. Далее нажмите «Отправить ссылку».



Здесь можно отправить ссылку электронным письмом.



Отправьте ссылку в социальные сети

- ❑ Разместите ссылку на онлайн-магазин на своей странице в социальной сети ВКонтакте, Одноклассники, Фейсбук.
- ❑ Добавьте ссылку на онлайн-магазин в подпись к электронным письмам, визиткам.
- ❑ Добавьте ссылку в профиль социальных сетей в раздел контакты, карьера (например ВКонтакте).
- ❑ Добавьте ссылку к постам в социальных сетях.

Используйте возможности социальных сетей, такие как разделы "Товары", "Витрина", "Магазин", "Виджет в сообщество" - для продвижения и привлечения покупателей в онлайн-магазин.

Рекомендуйте продукты

Добавьте стикеры и отзывы к продуктам. В личном кабинете или разделе "Продвижение магазина" можно добавить стикеры и отзывы к продуктам из предложенного списка. Покупатели будут видеть, какие продукты Вы рекомендуете и Ваш комментарий.

Выберите продукты и добавьте стикеры к ним

Расскажите Клиентам, какие продукты Avon Вам особенно нравятся. Кликнув на изображение или название продукта, Вы попадете на страницу продукта, где сможете отметить его и оставить свой комментарий.



Выберите больше продуктов для витрины Вашего магазина



Здесь можно выбрать продукты и добавить стикер «Рекомендую» или «Мне нравится»



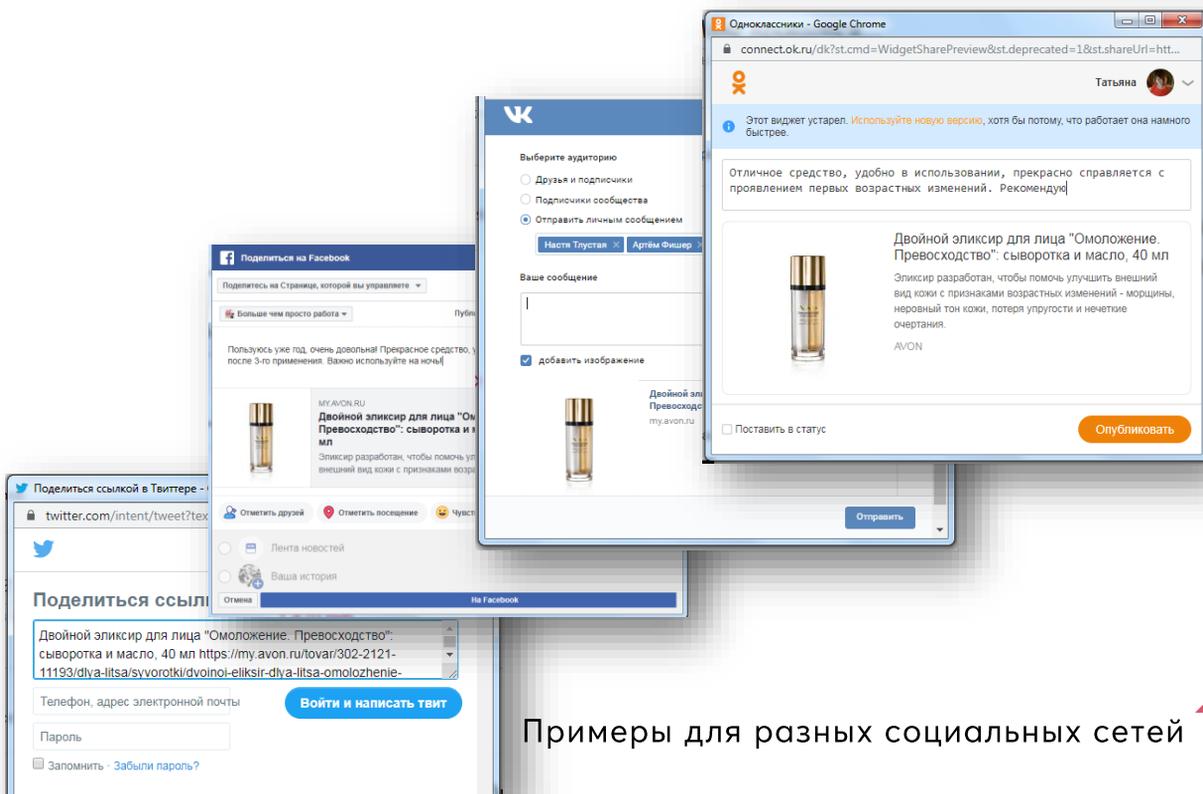
Расскажите о любимом продукте через социальные сети

Вы можете рассказать о любом продукте в социальных сетях, сразу из своего онлайн-магазина. Достаточно просто нажать на виджет (в правом верхнем углу), добавить свой комментарий и нажать на кнопку "Отправить" или "Поделиться".

В зависимости от социальной сети, Вы можете отправить своё сообщение на стену, личным сообщением друзьям, в сообщество или группу. Система может попросить ввести логин и пароль для аккаунта социальной сети.



Нажмите на виджет социальной сети



Примеры для разных социальных сетей





Рассказывайте об одном новом продукте каждый день!
Чередуйте отправку личных сообщений и сообщений в группу.

Отправляйте информацию о разных продуктах. Это могут быть новинки каталога, самые продаваемые или подборка из любимых продуктов ваших покупателей. Это отличный способ привлечь внимание к продукту и увеличить покупки через онлайн-магазин!

Отправляйте предложения с промокодами

Используйте возможность поделиться в социальных сетях выгодными предложениями при помощи кнопок. Обратите внимание, если Вы находитесь в своем онлайн-магазине, ссылка которой Вы делитесь приведет посетителя именно в Ваш онлайн-магазин!

Промокоды

ПОДЕЛИТЬСЯ:     



Набор для ванны и душа
Пена + Гель

Всего за 69₽

Обычная цена: 449₽
Выгода: 380₽

промокод

NOSTRESS

с заказом от 999₽

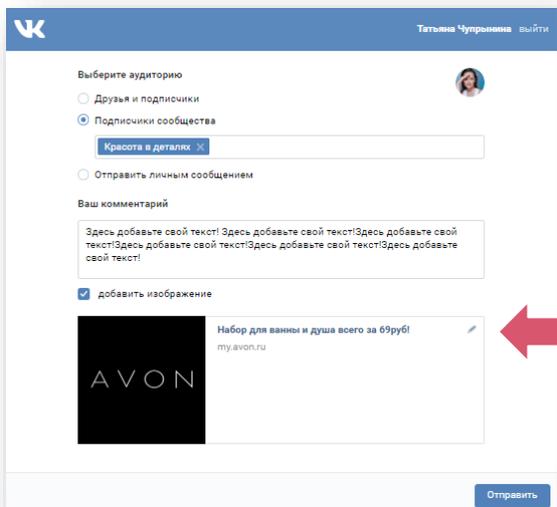


Нажмите на виджет социальной сети и отправьте сообщение



После публикации, рекомендуем зайти на страницу и отредактировать пост или сообщение.

Например, можно заменить предустановленную картинку (обычно это логотип на черном фоне) другим изображением с продуктом.



Стандартное название «промокоды» Вы можете изменить ещё до отправки сообщения. Нажмите, в правом верхнем углу, на карандаш



Пример размещения в ВКонтакте

Используйте ссылки в сообщениях

Вставляйте ссылки в сообщения, посты и в описание к видео или фотографиям. При размещении постов в социальных сетях о продуктах, вставляйте ссылку на свой онлайн-магазин.

Когда рассказываете о новом продукте или выгодном предложении - добавляйте ссылку на продукт из Вашего онлайн-магазина. Делитесь своим мнением о продукте при помощи видео, не забывайте в описании к видео, указать ссылку на онлайн-магазин.

Тем самым, Вы даете возможность человеку узнать больше о продукте, или перейти сразу в магазин и заказать.

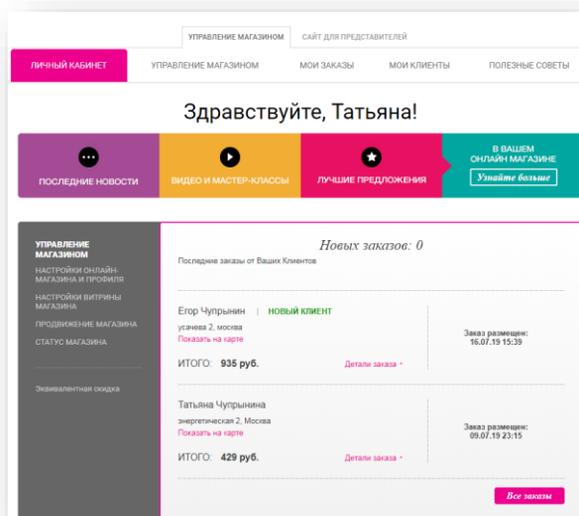
Используйте любую возможность, чтобы рассказать о своём онлайн-магазине и о продуктах Avon!

ЧАСТЬ 3

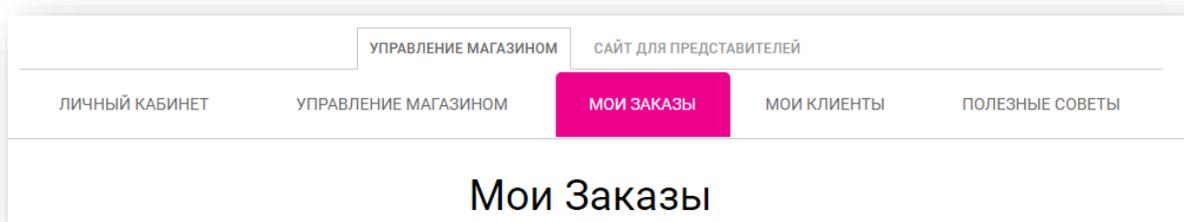
КАК УПРАВЛЯТЬ ОНЛАЙН-МАГАЗИНОМ?

Вы получили SMS сообщение о первом заказе в онлайн-магазине? Отлично! Посмотрите наши рекомендации о работе с заказами в онлайн-магазине.

Для работы с заказами зайдите в "Личный кабинет". Информацию о 2х последних заказах можно увидеть на 1й странице. Чтобы посмотреть историю заказов или подтвердить заказы от новых клиентов, нажмите кнопку "Все заказы".



Личный кабинет



Вкладка «Мои заказы»

Здесь Вы можете управлять своими заказами.

Обратите внимание, что для разных типов заказов, Вам необходимо совершить разные действия.



ПЕРСОНАЛЬНАЯ ДОСТАВКА

Артем Фишер
P7701-277 ПОСТАМАТ: БЦ МОРОЗОВ: ЛЬВА ТОЛСТОГО УЛ., 24А160, МОСКВА |
[Показать на карте](#)
Электронная почта: artem.fisher@avon.com
Телефон: 9164312315

Комментарий к заказу :

10.07.19 18:01

[Детали заказа](#)

ИТОГО: **647 руб.**

Данный заказ будет доставлен Avon.
Дополнительных действий на сайте
Представителя с Вашей стороны не требуется



ДОСТАВКУ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

Татьяна Чупрынина
энергетическая 2, Москва | [Показать на карте](#)
Электронная почта: тчупрынина@gmail.com
Телефон: 9153021701

Комментарий к заказу :

09.07.19 23:15

[Детали заказа](#)

ИТОГО: **429 руб.**

[Перейти на сайт
Представителей](#)

Заказы онлайн покупателей

1. Для заказов, с доставкой через Представителя Вам необходимо **подтвердить заказ в течении 12 часов**. Для этого нажмите кнопку «Перейти на сайт Представителя».

Здравствуйте, Татьяна
С 10:18 дней осталось

AVON

+ НОВЫЙ ЗАКАЗ

Кампания №: 10

Клиент	Дата Заказа	Номер Заказа	Кампания №	Источник	Статус Клиента	Сумма заказа	Подтвердите Заказ	Отменить
Егор Чупрынин	16/07/2019	1966111	10	Мой Avon.ru	Существующий	935,00руб	<input type="checkbox"/>	

Очистить всё

ОБНОВИТЬ ЗАКАЗ

Здесь подтвердите заказ онлайн покупателя



2. Если Вы получили заказ от нового онлайн покупателя, и он выбрал персональную доставку, свяжитесь с ним. Расскажите о новинках и специальных предложениях следующего каталога, чтобы начать получать эквивалентную скидку* с его следующего заказа.

3. Если Ваш постоянный покупатель выбрал персональную доставку, то с Вашей стороны не требуется дополнительных действий.

Так же Вы получаете после размещения заказа новым клиентам, письмо на электронную почту.

АРОМАТЫ МАКИЯЖ МОДА И СТИЛЬ КАТАЛОГ СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЯ

ЗДРАВСТВУЙТЕ, Татьяна Чупрынина!

В Ваш онлайн-магазин поступил заказ от Клиента.

Клиент выбрал персональную доставку. Данный заказ не требует от Вас никаких действий на сайте Представителя.

Свяжитесь с Клиентом, чтобы узнать, понравился ли ему заказанный продукт и рассказать о новинках и специальных предложениях следующего каталога.

Информация о Клиенте: Егор Чупрынин

Адрес: Р7702-402 ПВЗ. ПИК-АП. МАЛАЯ ПИРОГОВСКАЯ УЛ., Д. 8, 24А268

Контактный телефон: 9588295110

Информация о заказе 2686757:

Название продукта:	Количество:	Цена:
Очищающая пугзырковая маска с корейскими водорослями "Пена морская"	1 шт.	169 руб.
Маска для глубокого очищения с экстрактом ромашки "Против черных точек", 75 мл	1 шт.	165 руб.
Итого:		503 руб.



Пример. Заказ с персональной доставкой

Здравствуйте, Татьяна Чупрынина!

Вы получили новый заказ от Клиента **Егор Чупрынин** в онлайн-магазине **Avon**.

Пожалуйста, оформите заказ [на сайте Представителей](#) как можно скорее.

Вы можете посмотреть историю заказов от Ваших Клиентов и найти их контактные данные, перейдя по [ссылке >>](#)

Если у Вас есть вопросы, зайдите в [Личный кабинет](#) на сайте www.avon.ru, там Вы найдете инструкцию по обработке заказов и много другой полезной информации.

Клиент заказал:

	Количество	Стоимость
Джемпер для мальчика	1	680,00 Р
..... (Для детей 7-8 лет)	1	-
Мешок на завязках для мальчиков	1	255,00 Р

Информация о Клиенте:

Егор Чупрынин

Адрес: усачева 2, , москва

Контактный телефон: 9588295110



Пример. Заказ с доставкой через Представителя

На сайте Представителя, Вы можете видеть только заказы онлайн покупателей кто выбрал доставку через Представителя.

В личном кабинете онлайн-магазина, отражаются все заказы онлайн покупателей.



Что такое эквивалентная скидка и в чём выгода?

Каждый Представитель имеет возможность открыть бесплатный онлайн магазин, который полностью обслуживается, поддерживается компанией. Представитель привлекает покупателей в онлайн-магазин, покупатели размещают заказ, получают там где им удобно, оплачивают тем способом, который им удобен. Компания обрабатывает заказы, доставляет их. При этом, компания поощряем Представителей, кто активно привлекает онлайн покупателей в свой онлайн магазин и предоставляем эквивалентную скидку*. За заказы таких покупателей, кто выбрал персональную доставку, Вам будут начислены виртуальные баллы.

Потратить эти баллы Вы можете на оплату личного заказа. За счет списания этих баллов, сумма к оплате за Ваш заказ будет уменьшена.

Вы получаете эквивалентную скидку при выполнении следующих условий:

1. Привлекаете онлайн покупателя
2. Онлайн покупатель размещает заказ на сайте my.avon.ru в онлайн-магазине Представителя, прикрепившись к нему одним из двух способов:
 - Выбрав привлекшего его Представителя, через функцию «Найти Представителя», указав в поля поиска персональные данные Представителя – Фамилия Имя, номер мобильного телефона или адрес электронной почты.
 - Перейдя по персональной ссылке Представителя my.avon.ru/magazin/название_магазина.
3. Онлайн покупатель выбирает Вас из предложенного списка, через функцию «Найти Представителя», указав в поле поиска свой адрес проживания, либо адрес доставки, либо Вы были назначены автоматически в процессе размещения заказа, на основании адреса доставки.

Эквивалентная скидка (ЭС) – виртуальные баллы, которые начисляются на специальный счет Представителя в зависимости от суммы заказа онлайн покупателя.



В данном случае Представитель получает эквивалентную скидку, начиная со второго заказа Онлайн покупателя в его онлайн-магазине.

4. Онлайн Покупатель выбирает способ доставки «Самовывоз».

Таким образом, Вы получаете эквивалентную скидку в зависимости от стоимости заказов онлайн покупателя, до тех пор, пока онлайн покупатель размещает заказы, соблюдая условия п.2 и п.3

Как пользоваться эквивалентной скидкой?

При наличии у Вас виртуальных баллов, эквивалентная скидка списывается автоматически при размещении Вами заказа*.

За счет виртуальных баллов, сумма к оплате за заказ уменьшается из расчета 1 балл=1 руб.

Сумма к оплате за заказ может быть уменьшена, но не более чем на 99%.от суммы к оплате за заказ.

Оставшиеся баллы остаются на Вашем специальном счете и будут использованы для уменьшения суммы к оплате последующих заказов.

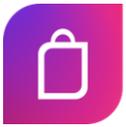
При возврате продукции, приобретенной онлайн покупателем, эквивалентная скидка полученная от этого товара, вычитается из общей суммы виртуальных баллов, накопленных на специальном счете.

Все продажи, независимо от способа доставки учитываются! Так же, суммируются заказы, при расчете Вашей накопительной скидки в текущей компании. Продажи учитываются и в программах поощрения, где учитывается сумма всех заказов!

Размер эквивалентной скидки для начисления, определяется в соответствии с действующей системой скидок

Представителя.

*Подробные условия можно найти [здесь](#)



Рассмотрим пример.

В текущей кампании, Представитель получил заказы онлайн покупателей, выбравших персональную доставку.

Так же разместил личный заказ. Общая сумма заказов покупателей составила 5100руб. и личный заказ на сумму 5000руб.

Благодаря заказам онлайн покупателей, накопительная скидка на личный заказ Представителя составила 31%.

Размер эквивалентной скидки напрямую зависит от суммы заказа покупателя. За каждый заказ, Представителю были начислены виртуальные баллы на специальный счет. Итого за 3 заказа начислено 1197 баллов.

Сумма к оплате за личный заказ, до применения эквивалентной скидки, была равна 3450 руб.

Представитель уже в текущей кампании, может воспользоваться эквивалентной скидкой и уменьшить сумму к оплате за свой заказ максимально до 99%.

Таким образом теперь сумма к оплате за заказ составляет всего 2253 рублей.



Используйте свой онлайн-магазин, доступный покупателям 24 часа в сутки, 7 дней в неделю.

- Собирайте онлайн заказы по всей России.
- Управляйте магазином из любой точки мира.
- Принимайте заказы от клиентов из других городов.
- Делитесь ссылкой на свой онлайн магазин.
- Рекомендуйте продукты в социальных сетях.
- Привлекайте покупателей в онлайн магазин.
- Рассказывайте покупателям о персональной доставке.
- Увеличивайте скидку на личный заказ.
- Пользуйтесь эквивалентной скидкой и платите меньше.