

Программа для Координаторов в кампаниях 10-11/2017

«Активное лето»

1. Участники Программы:

Координаторы LOA¹>=1 по итогам Кампании 09/2017

- физические лица и Индивидуальные предприниматели, заключившие с Организатором программы договор возмездного оказания услуг (далее – Договор), в котором они поименованы как «Координатор», принявшие Правила Сотрудничества (Приложение № 1 к Договору) путем проставления галочки на сайте myavon.ru и предоставившие все документы, необходимые для выплаты вознаграждения согласно условиям Договора и Правилам сотрудничества

2. Период действия Программы:

Кампании 10-11/2017.

3. Условия Программы:

3.1. Выполните свое индивидуальное задание² по суммарному числу активных Представителей³ в личной группе⁴ в Кампаниях 10-11/2017 (3 уровня задач). При переводе Представителей в Кампаниях 10-11/2017 в Личную Группу, переведенные Представители не учитываются.

3.2. В программе учитываются только оплаченные заказы Представителей в течение 4-х кампаний с момента окончания программы.

4. Порядок и срок предоставления вознаграждения:

4.1 Бонус (дополнительное вознаграждение) в зависимости от достигнутого уровня составляет:

Достигнутый уровень	Бонус, руб.
Уровень 1	3 000
Уровень 2	6 000
Уровень 3	12 000

¹ Количество Кампаний сотрудничества

² Индивидуальные задания будут высланы смс-сообщением 07-10 июля 2017 года

³ Активные Представители - это Представители, привлеченные Участником программы в Личную группу, которые приобретали товары организатора в течение Кампаний 10 и 11/2017 (для территорий-трендсеттеров по Каталогам 12 и 13/2017) и разместили в период действия Программы заказ на товар (какие-либо печатные материалы Организатора Программы не относятся к товару Организатора Программы) на сумму 1600 рублей и более (новые Представители в LOA 1 на сумму 999 руб.) (за вычетом возвращенных такими Представителями товаров Организатора Программы и стоимости отсутствующего товара (КД5)) и оплатили этот заказ. Днем оплаты заказа считается день поступления денежных средств на расчетный счет Организатора Программы.

⁴ Личная группа – это общее количество активных Представителей, привлеченных Координатором

4.2 Лучший Координатор среди победителей Зего уровня в каждом Дивизионе по абсолютному перевыполнению задачи третьего уровня получит сертификат в спортивный магазин на сумму 20 000 рублей.

4.3 Бонус будет предоставлен начиная с Кампании 13/2017 по Кампанию 03/2018 включительно на условиях заключенного с Участниками Программы договора возмездного оказания услуг.

4.4. Бонус Координатору не выплачивается, если показатель Чистых Продаж⁵ от Представителей, которые учитываются в Программе, деленный на базу для расчета скидки⁶ составляет менее 30%.

5. Прочие условия

5.1 Организатором Акции является ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани», место нахождения: 119048, г. Москва, ул. Усачева, д. 2, стр. 1, ОГРН 1037708067320

5.2 Организатор Программы вправе проверить результаты участников Программы. В случае обнаружения нарушений, связанных с выполнением условий Программы, а также в случае расторжения договора возмездного оказания услуг с Участником Программы в период её действия, Организатор Программы оставляет за собой право пересмотреть результаты участия в Программе или исключить Участника из Программы. Организатор Программы оставляет за собой право изменять условия Программы в течение всего срока действия Программы.

5.3 Участники Программы, являющиеся индивидуальными предпринимателями, самостоятельно исчисляют и уплачивают предусмотренные законодательством Российской Федерации налоги, обязанность оплаты которых может возникнуть у Участников Программы, выполнивших её условия, в связи с получением дополнительного вознаграждения по итогам Программы.

5.3 Срок рассмотрения претензий до Кампании 03/2018 включительно.

⁵ Чистые продажи - это общая сумма приобретенных Покупателями товаров Организатора (какие-либо печатные материалы не относятся к товару) в период проведения Программы за вычетом скидки, предоставленной Покупателям, суммы НДС от стоимости товаров и стоимости возвращенных Покупателями товаров организатора, отраженной в бухгалтерском учете Организатора в течение периода проведения Программы. При расчете указанной суммы не учитывается стоимость доставки товаров

⁶ База для расчета скидки – это общая сумма приобретенных Покупателями товаров Организатора.