

СУПЕР ПРЕДЛОЖЕНИЕ NEW 3APAD SHEPFUN

- новая линия для кожи лица!

Дорогие представители

от и наступил март – тот самый месяц, когда весь мир отмечает Праздник Женщины. Именно к этому дню мы создали специальный праздничный выпуск каталога – и, поверьте, – он действительно особенный! Во-первых, он выглядит как настоящий глянцевый журнал, во-вторых, он полон праздничными предложениями и сезонными новинками, специально подобранными, чтобы мы могли порадовать вас, а вы в свою очередь могли порадовать своих родных, друзей и, конечно, Клиентов.

Главным событием этого каталога по праву можно назвать запуск аромата Sensuelle, представленного необычайно женственной Светланой Ходченковой. В этом номере журнала, вы можете прочесть историю создания этой уникальной парфюмерной композиции, а открыв каталог, лично убедиться в его чувственном аромате.

8 марта — прекрасный повод дарить и получать подарки! Поэтому мы приготовили приятные сюрпризы для вас и ваших Клиентов: это и весенние шок-цены, отмеченные специальным значком в каталоге, и уникальное предложение — «подарочная корзина» в праздничной упаковке и по очень привлекательной цене и многое другое — мы сделали все возможное, чтобы вы и ваши Клиенты могли легко порадовать своих самых дорогих и близких роскошными подарками! Подробный путеводитель по подаркам вы найдете на 7 странице каталога 03/2013.

Специально для вас, дорогие Представители, действует программа «С любовью к женщине» – она продлит «сезон подарков» и наполнит будни улыбками! Информацию о ней вы найдете на стр. 17 этого журнала.

Праздник не заканчивается сейчас – мы хотим, чтобы вы сохранили его намного дольше, и именно поэтому предлагаем вам отличную возможность продлить весеннее настроение и воспользоваться уникальным предложением – купоном, позволяющим получить скидку 300 руб. при заказе из следующего каталога!

Желаю вам, чтобы самый женский месяц в году стал для вас самым счастливым и удачным. Поздравляю вас, милые Женщины!

«Встречайте сезон подарков!»

Ольга Ильина,

Главный редактор журнала «Мой Avon», менеджер группы разработки коммуникационных материалов

Пишите мне на электронный адрес:
russia.myavon@avon.com
или в официальных группах Avon
в популярных социальных сетях







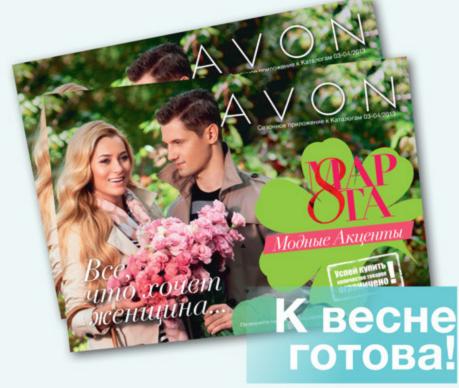


Оглавление

Калейдоскоп	3
Новинка - Avon Sensuelle	4
Бутик ароматов	8
Для лица и тела	9
Студия макияжа	10
Модный выход	13
Мир Представителя	14
Портфолио - губные помады	20

РЕДАКЦИЯ | Ольга Ильина, Наталья Полехина, Милош Михаловски, Дмитрий Вебер, Ирина Пугачева, Эми Кросс | ПЛАНИРОВАНИЕ КАМПАНИИ Силвия Скъереш, Лидия Абдулова | ДИЗАЙН Ольга Слодка, Малгожата Матыня, Дагмара Поникиевска, Малгоржата Климкевич | СПЕЦИАЛИСТЫ ПО ОБУЧЕНИЮ Дана Мартин, Наталья Соколова, Елена Рудакова, Дорота Острожаньска | СПЕЦИАЛИСТЫ ПО КАТЕГОРИЯМ Жанна Ларина, Светлана Фомичева, Ольга Лаптева, Виктория Жукова, Мария Смолякова, Вера Кузьмичева, Кристина Сгибова, Ирина Полякова, Юлия Никулина, Алиса Непочатых, Василиса Кислякова, Ксения Киселева | ДОПЕЧАТНАЯ ПОДГОТОВКА Малгоржата Онищук, Магдалена Кутвин, Адам Либровски, Хана Зоравска, Анна Збиковска | СПЕЦИАЛИСТЫ ОТДЕЛА МАРКЕТИНГА Карина Шашанова, Иоанна Липиньска, Михал Ясновски ПИШИТЕ НАМ russia.myavon@avon.com | КОНТАКТЫ ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компании», ОГРН 1037708067320, Место нахождения: 119048, г. Москва, ул. Усачева, д. 2, стр. 1 Звоните нам по тел.: (495) 792-36-00, факс: (495) 792-36-52 Наш интернет-сайт: www.avon.ru





Сезонное приложение к каталогам 03-04/2013 – это кладезь идей подарков к празднику! В нем ты найдешь решительно все необходимое, чтобы вступить в новую весну прекрасной и преображенной. Среди потенциальных хитов нельзя не отметить корректирующее белье, которое гарантированно приведет твоих Клиентов в восторг! Читай о новинках на стр. 13 этого журнала.

Новые «Модные Акценты»!

Нарядные *ПОДАРКИ*

Выбирая подарки, обрати внимание на самые популярные средства Avon, которые «переоделись» специально к празднику. Их нарядные упаковки создадут приятное настроение и очаруют своих адресатов!



Расскажи Клиентам обо всех праздинчных предложениях каталога!







КАК ПРОДАВАТЬ Sensuelle?

Елена Рудакова, Тренер Дивизиона 9

Почему Avon выпустил Sensuelle?

Потому что об этом попросили вы, Представители и Клиенты! В каталогах Avon представлен богатый выбор прекрасных ароматов, но среди них не хватало чувственного и женственного одновременно – не хватало, пока не появился Sensuelle. Так что у нас нет и тени сомнения в грядущем успехе новинки!

Кому в первую очередь адресован новый аромат?

Sensuelle просто создан для тех, кто:

- Мечтает стать самой желанной для любимого мужчины.
- Стремится подчеркнуть свою чувственность.
- Любит ароматы Sensuous Nude (Estee Lauder),
 Chloe (Chloe) или Body (Burberry) Sensuelle
 ориентирован на ту же аудиторию.
- Любит цветочные и восточные ноты, создающие интимную, женственную ауру.
- Ценит стойкость ароматов и предпочитает стильные флаконы, которые превосходно смотрятся на туалетном столике.
- Ищет идеальный подарок. Изысканный дизайн флакона и нежный восточно-цветочный аромат не оставят равнодушной ни одну женщину!

Как лучше убедить Клиентов приобрести Sensuelle?

Расскажи Клиентам:

- О Светлане Ходченковой и о том, как она вдохновлена новым ароматом. Женщинам нравится осознавать, что они пользуются тем же парфюмом, что и знаменитости.
- О том, что в каталоге 03/2013 Клиенты могут приобрести Sensuelle по привлекательной цене 649 руб. (сэкономив 180 руб.) и получить комплимент с покупкой – восхитительное украшение «Лукреция»!
- О том, как много пишут о Sensuelle глянцевые журналы.
 И наконец, предложи Клиентам попробовать аромат, воспользовавшись парфюмированной страницей каталога и не забудь о волшебной силе пробных образцов!



продажи плюс

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА «APOMAT В ПОДАРОК»







* Комплимент – это товар стоимостью 1 руб. Цена 1 руб. входит в базу для расчета скидки и подлежит скидке Представителя. Приобретай ароматы в одном заказе по каталогу 03/2013. При покупке 4, 6 и т. д. ароматов ты получишь 2, 3 и т. д. комплимента.

Создание шедевра



Оливье Кресп

Оливье появился на свет в Грасе – европейской столице парфюмерии, и погрузился в мир ароматов буквально с самого рождения. Он рано начал работать по призванию, и в 18 лет уже составлял первые композиции. В 1992 году он присоединился к знаменитому парфюмерному дому Firmenich, а в 2006 г. удостоился престижного титула Firmenich «Master Perfumer». В 2012 г. Оливье была вручена одна из высших государственных наград Франции - Орден Искусств. Министр культуры, передавший Оливье почетную награду, отметил его «выдающийся вклад в обогащение французского культурного наследия».



Гарри Фремон

В мир парфюмерии Гарри привела его любовь к флористике и садоводству. Когда, обучаясь в Международном Институте Парфюмерии (ISIPCA), он составил свою первую ароматическую композицию, Гарри понял, что нашел свое призвание. Свой профессиональный путь он начал учеником парфюмера в Париже. Вскоре Гарри был дважды удостоен знаменитой профессиональной премии «Prix International de la Société Technique des Parfumeurs de France»*. В 1987 году он начал работать в знаменитой лаборатории Firmenich в Женеве, а тремя годами позже возглавил новый офис в Нью-Йорке.

Международная премия парфюмеров.



ВДОХНОВЕНИЕ:

Естественная красота сияющей женской кожи послужила базовым источником вдохновения при создании аромата. Это чувство тепла и внутреннее сияние, делающие каждую женщину уникальной.

Какие идеи посещали вас в ходе создания Avon Sensuelle?

Оливье Кресп:

Мне казалось, что аромат должен затрагивать самые глубокие струны души - детские воспоминания, истории доверительных разговоров, встреч.

Отталкиваясь от этих точек, я двигался, повинуясь своей творческой интуиции.

Гарри Фремон:

Создание аромата в чем-то подобно возделыванию сада, который должен превратиться в райский уголок, приносящий покой и удовольствие. Я всегда черпаю вдохновение в природе. В этот аромат мне хотелось вложить ощущение цветка, распускающегося росистым утром.

В чем секрет притягательности нового аромата?

ОК: Создавая эффект благоухания кожи, прежде всего, следует помнить о структуре аромата. Искристая нота апельсинового цветка, контрастируя с сильной нотой цветков кашемира, создает тот эффект, который делает Avon Sensuelle столь женственным и чувственным. Подобным свойством обладают только очень известные и дорогие ароматы.

Вам понравилось сотрудничество c Avon?

ОК: Все, в том числе и я, знают, что Avon - не просто косметическая компания. Суть этого бизнеса во взаимоотношении двух женщин Клиента и Представителя.



Конечно, я учитывал это при создании такого чувственного и женственного аромата, как Sensuelle, адресованного каждой женщине Avon.

ГФ: Парфюмерная композиция – это очень точное отражение личности ее создателя, времени, в котором он живет и источника его вдохновения. Это кропотливый процесс, который требует привлечения профессионалов высочайшего класса. При этом мы создаем аромат, который будет доступен большинству женщин. Разве это не прекрасно: делать роскошь доступной?

Какими трендами вы руководствовались, создавая Avon Sensuelle?

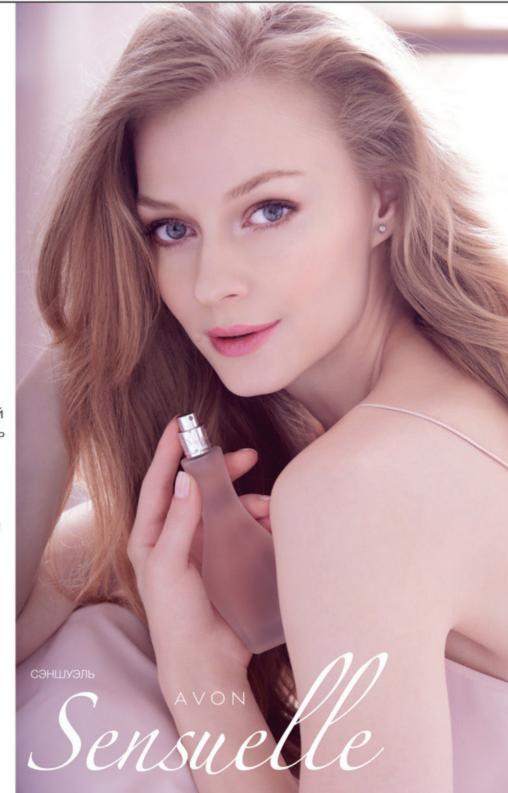
OK: Я был сосредоточен не столько на трендах,

сколько на идее раскрытия индивидуальной красоты каждой женщины, о чем я уже говорил. Я считаю, это важнее мимолетной моды.

ГФ: И потом идея индивидуальной, уникальной привлекательности никогда не выходит из моды.

Чем вам запомнилось создание этого аромата?

ГФ: Создать аромат, который совмещал бы индивидуальность с универсальностью – это был настоящий вызов нашему профессионализму. Планомерный процесс поиска и создания нужной композиции получился воистину незабываемым для нас.



Светлана Ходченкова

представляет Sensuelle от Avon

Светлана Ходченкова – талантливая актриса и красивейшая женщина. Она всегда разная и всегда привлекательная. Творческий путь актрисы начался с модельного бизнеса, ведь

такая яркая женщина не может находиться в тени. Дальше было Щукинское училище и множество разноплановых ролей. Уже с первого курса Светлану Ходченкову заметили лучшие режиссеры, и начались съемки. Многие помнят ее первый фильм «Благословите женщину» С. Говорухина, в котором Светлана прожила целую жизнь. Затем последовали другие роли, другие образы, другие характеры. Неизменным всегда оставалось и остается одно - привлекательность и нежность Светланы. Ее образ максимально соответствует характеру нового аромата Sensuelle от Avon, который представляет Светлана, - от него так веет теплом и магией женской чувственности...



<u> ^ ∨ ○ №</u>Бутик ароматов.



ВОПРОС OTBET

Елена Рудакова, Трепер Дивизиона 9

«Как быть, если Клиент предпочитает покупать только самое необходимое и приобретение ароматов не входит в его планы?»

Тебе не о чем переживать. Да, некоторые Клиенты не покупают парфюмерию для себя. Но никто не отменял подарки! Ароматы - это прекрасная идея для приятного сюрприза друзьям и близким и один из самых распространенных и желанных подарков! Выясни, кого и когда Клиент поздравляет из года в год и отметь эти даты в календаре. «Вооруженная» такой информацией, ты сможешь предлагать Клиенту отличные подарки специально к праздникам и торжественным датам. В каталогах Avon найдется идеальное решение для любого события!

«Мне кажется, Клиенты выбирают ароматы, ориентируясь только на восприятие. Стоит ли вдаваться в подробности, касающиеся нот и парфюмерной группы аромата?»

Это правда, Клиенты выбирают аромат, если им нравится его запах. Но парфюмерное портфолио Avon настолько велико,



что протестировать всё с одного раза, вряд ли, удастся. Отлично с этим заданием ты справишься после прохождения на сайте для Представителей avon.ru бесплатного тренинга «Тайны ароматов»! Благодаря ему ты узнаешь, как предложить Клиенту именно его аромат: ведь среди многообразия душистых парфюмерных семейств кто-то выбирает цветочные, а кто-то - восточные или свежие ноты. Пройдя этот онлайн-тренинг, ты будешь настоящим парфюмерным экспертом в глазах Клиента. А значит, Клиент обязательно сделает

На страницах журнала «Мой Avon» тебя ждет много полезной информации, которая поможет в продвижении ароматов и, конечно, увеличит твои продажи. Ведь знания – сила!

НОВИНКА

ИНВЕСТИРУЙ И ДЕМОНСТРИРУЙ

ПРОСТО, КРАСИВО, ЭЛЕГАНТНО

Познакомь Клиентов с новой туалетной водой Pur Blanca Elegance. Этот мягкий, женственный аромат поможет стать уточенной и элегантной без лишних усилий. В его легкой восточно-фруктовой композиции ощутимы ноты жасмина и гардении, оттененные нотами мандарина и диких ягод, составляющими искристые верхние ноты аромата. Это изысканная и сбалансированная парфюмерная композиция для женщин, знающих себе цену.





ПЮР БЛАНКА ЭЛЕГАНС

PUR BLANCA ELEGANCE

Обычная цена в каталоге 700 руб. Ты можешь приобрести один экземпляр новинки. Специальная цена не подлежит скидке Представителя и входит в базу для расчета скидки.

НОВИНКА КАТАЛОГА 04/2013

ИНВЕСТИРУЙ И ДЕМОНСТРИРУЙ



Представляем новый модный аромат для молодых девушек - Pretty Fabulous от Kate's World. С ним юные модницы всегда будут на высоте - будь то вечеринка или поход в кино. Отличный вариант для самых молодых Клиенток и прекрасная идея подарка для дочери.

ПРИТИ ФЭБУЛОС



PRETTY FABULOUS

Обычная цена в каталоге 420 руб. Ты можешь приобрести один экземпляр новинки. Специальная цена не подлежит скидке Представителя и входит в базу для расчета скидки.

ДЕМО 1

ИНВЕСТИРУЙ И ДЕМОНСТРИРУЙ

Заряд энергии ДЛЯ ТВОЕИ КОЖИ

ПРЕДСТАВЛЯЕМ НОВУЮ ЛИНИЮ ANEW «ЗАРЯД ЭНЕРГИИ»

Комупредназначены

Эта линия создана специально для молодых женщин 25+, ведущих активный образ жизни и заинтересованных в безупречном внешнем виде. «Заряд энергии» помогает справиться с последствиями стресса и недосыпания, а также предупреждает старение кожи, придавая ей свежее здоровое сияние.

Как это работает?

Средства линии включают комплекс ProEnergy - идеальное сочетание витаминов, антиоксидантов и пептидов, которые укрепляют структуру кожи, и, действуя изнутри, помогают ей сохранить молодость.

ТЫ ВЫГЛЯДИШЬ ОТДОХНУВШЕЙ, ДАЖЕ ЕСЛИ НЕ ВЫСПАЛАСЬ!

ПРОБНЫЕ образцы

ЛИНИИ «ЗАРЯД ЭНЕРГИИ» со скидкой **75%!** ВСЕГО ЗА 5 руб.!

Подробнее на стр. 18 этого журнала



1. ОЧИЩАЮЩЕЕ СРЕДСТВО ДЛЯ ЛИЦА 08937 125 мл 105 руб.!

АКТИВИЗИРУЮ-ЩИЙ КРЕМ ДЛЯ КОЖИ ВОКРУГ ГЛАЗ 21220 15 мл

210 руб.!

3. НОЧНОЙ ГЕЛЬ-**КРЕМ ДЛЯ ЛИЦА 08938** 50 мл 245 руб.!

ЛИЦА SPF 25 21221 50 мл

Обычная цена в каталоге 1640 руб. Ты можешь

приобрести неограниченное количество наборов. Специальная цена не подлежит скидке Представителя и входит в базу для расчета скидки.

продажи плюс

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА «KPACOTA В ПОДАРОК»



ПРОБНЫЕ образцы!

«АБСОЛЮТНЫЙ ПОЦЕЛУЙ»

3A 10 PV6.1 ЗА 82,50 руб.! ЗА **144** руб.! ПОДРОБНОСТИ НА СТР. 18.

КЕЙС для пробников!

При покупке набора из 24 пробников не забудь заказать кейс для их хранения со скидкой 75% всего за **69 руб.**!* Код для заказа кейса **28736.**



кокетливые розовые





Pink Wink Чарующий розовый 24136



Kiss Me Pink



Pink Prance



манящие лиловые



Pucker Up Pink 91973



Lacy Mauve Лилово 24158



Lovey Dovey Pink Кокетливый розо

обворожительные красные



<mark>24</mark> НЕОТРАЗИМЫХ ОТТЕНКА



Ослепителы 24231



Racy Red 24210





чувственные естественные

Chic Nude Ecтествен 92619























новинки

ИНВЕСТИРУЙ И ДЕМОНСТРИРУЙ



ЯРКОЕ **НАСТРОЕНИЕ**

Будь первой, кто попробует новые супермодные в этом сезоне оттенки самых популярных средств Avon. Два актуальных весенних лака для ногтей. модные четырехцветные тени для век... Перед таким зарядом энергии трудно устоять! Твоим Клиентам сразу захочется пополнить свою косметичку этими яркими оттенками!

Представляем:

- Четырехцветные тени для век, Весеннее утро, 6 г
- 2. Лак для ногтей «Эксперт цвета», Солнечный зайчик, 12 мл
- 3. Лак для ногтей «Эксперт цвета», Вдохновение, 12 мл



279 руб.!

Well Being

Солнеч зайчик

НАБОР

87308 - с лаком для ногтей Вдохновение

87108 – с лаком для ногтей Солнечный зайчик

Обычная цена в каталоге 610 руб. Ты можешь приобрести по 1 экземпляру каждого набора. Специальная цена не подлежит скидке Представителя и входит в базу для расчета скидки.

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ

ИНВЕСТИРУЙ И ДЕМОНСТРИРУЙ

ОБРАЗ

Подготовься к приходу весны и помоги сделать то же Клиентам. Идеальный тон и легкий румянец - то что нужно, чтобы стать безупречной!

Замечательная пара из суперустойчивого тонального крема для лица и румян «Нежное сияние» станет идеальной основой для весеннего макияжа. Тональный крем обеспечит коже безупречность покрытия до 18 часов*, а румяна придадут нежный шарм. Просто и очаровательно - заказывай средства и встречай самое романтичное время года!

* На основе недельного потребительского исследования 10-465 при участии 122 женщин.



1. СУПЕРУСТОЙЧИВЫЙ ТОНАЛЬНЫЙ КРЕМ для лица

2. РУМЯНА «НЕЖНОЕ СИЯНИЕ»

Обычные цены в каталоге: 1. 460 руб., 2. 370 руб. Ты можешь приобрести неограниченное количество каждого средства. Специальные цены не подлежат скидке Представителя и входят в базу для расчета скидки.

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ

ОБНОВИ

ОБРАЗ!

З ПРОСТЫХ ШАГА К ЭФФЕКТНОМУ РЕЗУЛЬТАТУ

- Защита до окрашивания
- Насыщенный цвет
- Уход после окрашивания

- средством, 15 мл;

- Перчатки;

ИНВЕСТИРУЙ И ДЕМОНСТРИРУЙ

6.66

32697

РЫЖИЕ



ТЕМНО-КАШТАНОВЫЙ



КРАСНО-КАШТАНОВЫЙ

5.65



КРАСНОЕ ДЕРЕВО, МЕДНЫЙ, НАСЫЩЕННЫЙ СВЕТЛЫЙ



КРАСНОЕ ДЕРЕВО, ТЕМНО-РУСЫЙ КЛАССИЧЕСКИЙ

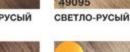


КРАСНЫЙ НАСЫЩЕННЫЙ



СВЕТЛЫЕ





ЗОЛОТИСТО-РУСЫЙ



49106 СВЕТЛО-РУСЫЙ ЗОЛОТИСТЫЙ



СВЕТЛЫЙ БЛОНДИН

49105



ПЕПЕЛЬНО-РУСЫЙ, УЛЬТРАСВЕТЛЫЙ

КОРИЧИЕВЫЕ



ТЕМНО-КОРИЧНЕВЫЙ



ТЕМНО-КОРИЧНЕВЫЙ, ЗОЛОТИСТЫЙ



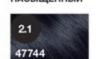
КОРИЧНЕВЫЙ КЛАССИЧЕСКИЙ

5.0

ЧЕРНЫЕ



ЧЕРНЫЙ НАСЫЩЕННЫЙ





СВЕТЛО-КОРИЧНЕВЫЙ

49103

СВЕТЛО-КОРИЧНЕВЫЙ, ЗОЛОТИСТЫЙ



ШОКОЛАДНЫЙ







СТОЙКАЯ КРЕМ-КРАСКА «САЛОННЫЙ УХОД»

Обычная цена в каталоге 250 руб. Ты можешь приобрести неогр количество красок. Специальная цена не подлежит скидке Представителя и входит в базу для расчета скидки.

129 руб.!

ИНВЕСТИРУЙ И ДЕМОНСТРИРУЙ ДЕМО 2



Высший класс!

Расскажи Клиентам о новинках каталога 04/2013 - коллекции украшений «Колетт». Красочная и нарядная – эта бижутерия обязательно привлечет внимание, ведь она просто идеальна для выхода. Но не стоит себя ограничивать, объясни Клиентам, что эти украшения можно носить и каждый день. Главное, правильно подобрать наряд и смело экспериментировать!

В коллекции представлены:

- Серьги
- Колье
- Кольцо

НАБОР «КОЛЕТТ» (КОЛЬЕ + СЕРЬГИ) 43895

Обычная цена в каталоге 600 руб. Ты можешь приобрести только один набор. Демо-цена не подлежит скидке Представителя и входит в базу для расчета

275 руб.!

КОЛЬЦО «КОЛЕТТ»

70780 - размер 6

70781 – размер 8

70784 - размер 10 ная цена в каталоге 500 руб. Ты можешь приобрести только один размер. Демо-цена не подлежит скидке Представителя и входит в базу для расчета скидки.

275 руб.!

ИДЕАЛЬНЫЕ ФОРМЫ ПЕТКО!

Теплые весенние дни все ближе. Совсем скоро мы скинем пальто и свитера, и... с сожалением вспомним, как великолепны были новогодний стол и рождественский ужин. Но поверь, красивые формы доступны всем, причем их можно создать и без персональных тренеров и консультантов по питанию. У Avon есть способ мгновенно сделать фигуру подтянутой и привлекательной. Корректирующее белье – твой главный помощник. Узнай, как подобрать идеальный комплект.

1. КОМФОРТ

Корректирующее белье Avon выполнено из мягких и комфортных материалов высокого качества, поэтому оно не идет ни в какое сравнение с тесным и жестким бельем, которое, возможно, ты пробовала раньше.

2. ЧТО ПРЕДПОЧЕСТЬ

Красиво выглядеть – это искусство, и корректирующее белье поможет тебе им овладеть. Определи, какие участки фигуры требуют коррекции. Если речь идет о талии, на которой за зиму появились лишние сантиметры, идеально подойдут утягивающие трусики с завышенной талией. Если «проблема» в бедрах, лучше предпочесть нижнее утягивающее платье, которое помимо «сглаживания» лишних сантиметров эффектно приподнимет грудь. Корректирующие леггинсы идеально украсят ножки, придав им очаровательную стройность.

3. ПОДБИРАЕМ РАЗМЕР

Бытует мнение, что размер корректирующего белья должен быть на один-два параметра меньше размера одежды. Это неверно. Покупай свой обычный размер, так ты будешь чувствовать себя комфортно и сможешь носить корректирующее белье весь день!

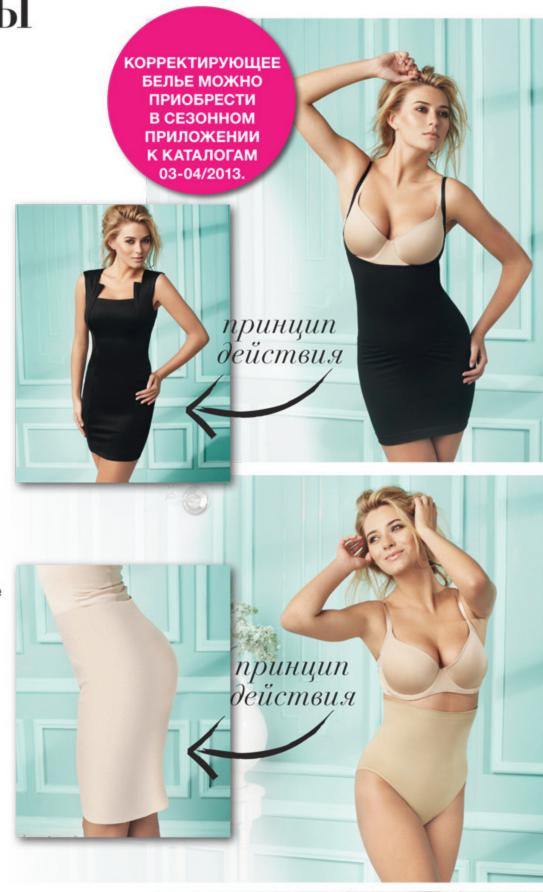
КАК ПРОДАВАТЬ КОРРЕКТИРУЮЩЕЕ БЕЛЬЕ?

1. Будь экспертом

Убедись в свойствах новинок на собственном опыте, тогда твои рекомендации будут более убедительными.

2. Продавай уверенность в себе

Для достижения успеха в современном мире женщина должна выглядеть и чувствовать себя идеально. Корректирующее белье подарит твоим Клиентам не только безупречный вид, но и уверенность в себе и своей неотразимости.





 $\underline{\underline{\mathsf{Mup}}}$ $\underline{\mathsf{Пpedcmaвителя}}$ $\underline{\underline{\mathsf{WWW.TLTA}Von.RU}}$

Риз Уизерспун Ее поразительная красота и безупречный стиль добавили привлекательности туши «СуперДлина», ставшей большим хитом.





Мила Иовович

Клиенты прочно ассоциируют образ актрисы и ее яркий уникальный стиль c apo.namo.n City Rush, ставшим одной из самых успешных новинок Avon.

Ферджи Звездный статус певицы

привлек внимание медиа к ее ароматам Outspoken, Outspoken Intense, Viva, а также к средствам Advance Techniques.





ЗНАМЕНИТОСТИ РАБОТАЮТ НА ТЕБЯ! 10 козырей «звездных» продуктов

1. Доверие к продукту и бренду

Продукт, одобренный или рекомендованный звездой, вызывает у Клиентов доверие, которое распространяется на Avon в целом.

2. Гарантия внимания

Участие знаменитостей в рекламной кампании гарантирует, что и продукт, и бренд станут более узнаваемы и лучше запомнятся.

3. Верный способ завязать разговор Общеизвестно - все обожают болтать про знаменитостей, и щеголять своей информированностью! Так что тебе всегда

будет легко завязать разговор с Клиентом о связанном со знаменитостью продукте, а стало быть, и продать его. 4. Авторитет звезд на твоей стороне

Сам факт, что знаменитости предпочитают продукцию Avon, очень значим. Покупателям нравится думать, что их выбор совпадает с выбором звезд.

5. Лишний аргумент

Совсем нелишний! Именно участие знаменитости в рекламной кампании может стать тем аргументом, который склонит чашу весов в пользу покупки продукта, лицом которого служит знаменитость, а не его «безликого» конкурента.

б. Эмоциональная связь

Именно у «звездных» продуктов оказываются самые верные покупатели. По какой бы причине Клиент ни выбрал «звездный» продукт, велика вероятность, что он будет заказывать его на регулярной основе.

7. Широкая огласка

Если в рекламе участвует звезда, это сразу вызывает интерес СМИ. Следовательно, о представленном знаменитостью продукте напишут многие глянцевые издания, что обязательно привлечет новых Клиентов.

8. Гарантированные покупатели

У знаменитостей всегда есть преданные поклонники, которые склонны скупать все, что как-либо связано с именем их кумира. К этому числу, безусловно, относятся и косметические продукты, которые представляют звезды.

9. Приток новых Клиентов

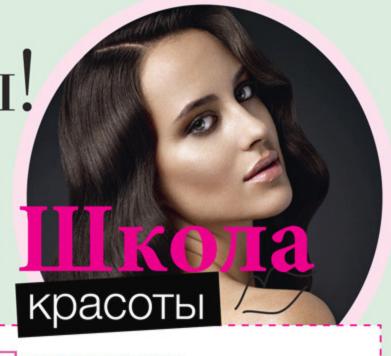
Разным знаменитостям импонируют различные аудитории, и с этим тоже нужно работать. Например, благодаря Ферджи продукцией Avon заинтересовались многие юные девушки.

10. Звездный блеск

Кто не мечтает быть роскошным и знаменитым? Пользуясь той же продукцией, что и герои глянцевых журналов, Клиент будет ощущать свою избранность. А ты сможешь увеличить продажи. Школу красоты!

Зачем мы красим волосы? По разным причинам. Например, чтобы замаскировать седину, или выровнять цвет выгоревших под солнцем прядей, или же просто ради эксперимента. Но в любом случае: новый цвет — это новое настроение, новые эмоции и новая жизнь! Итак, цветотерапия вместе со стойкой краской «Салонный уход» начинается!

Выпуск 3-ий: «Безупречная прическа»





Шаг 1. Подготовка

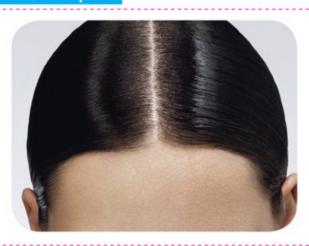
Перед тем, как приступить к волшебному преображению, обязательно пройди тест на аллергию. Это просто и не займет много времени, зато сохранит твое здоровье и красоту в случае редкой, но возможной аллергической реакции.

СОВЕТ: в разное время организм может по-разному реагировать на одни и те же ингредиенты, поэтому тест на аллергию стоит проводить каждый раз до использования средства. Смешай краску и лосьон-проявитель и нанеси немного полученного состава на внутреннюю часть локтя. Здесь самая нежная и чувствительная кожа, следовательно, результат будет максимально верный.

Шаг 2. Сначала защита, потом окрашивание

Чтобы окрашивание прошло на 5+ нужно точно следовать инструкции внутри упаковки. Если твои волосы натурального цвета без седины, распредели защитное средство по всей длине. Если волосы седые или ранее окрашенные, нужно наносить защиту только на кончики. После этого локоны готовы к нанесению краски и защищены от пересушивания.

COBET: не оставляй краску на волосах дольше положенного времени. Вопреки бытующим мифам это не сделает цвет более насыщенным, а структуру волос может повредить.





Шаг 3. Закрепляем результат

После того, как ты тщательно смыла средство для окрашивания, используй специальный ухаживающий бальзам. Он работает по технологии Lock-in и позволяет закрепить результат, придав волосам шелковистый и здоровый вид.

COBET: Чтобы волосы выглядели особенно привлекательно до укладки феном используй спрей для придания блеска волосам «Блестящий эффект».

ШАГ 4. Подкрашиваем корни

Когда волосы отрастут, следует аккуратно подкрасить корни. Просто раздели волосы на пряди и нанеси краску. Защитное средство в этом случае использовать не следует.

COBET: чтобы тебе было удобнее, используй профессиональные заколки для волос от Advance Techniques. Они помогут разделить волосы на пряди и идеально прокрасить.



Mup Представителя ______WWW.TLTAVON.RU

ПОВОЛЫ ДЛЯ радости!

Богатая история

Невероятно, но факт. Прообраз женского праздника существовал еще в древнем Риме, когда в один из дней все свободно рожденные жены принимали подарки от супругов, а рабыни награждались выходным. Рим пал, и вместе с этим женский день был предан забвенью, пока однажды в далеком 1857 году не состоялась нью-йоркская манифестация работниц швейных и обувных фабрик, которая и стала отправной точкой для современного 8 марта. В то время праздник носил сугубо политический характер, но постепенно Международный женский день, к нашему удовольствию, утратил политическую окраску.

Ура! Выходной!

Разве это не лучший повод для радости?! Но так было не всегда, впервые в России 8 марта отметили в Петербурге в 1913 году. Но выходным этот день стал только с 1965 года.

Праздничное единение

Помимо России Женский день является нерабочим в странах бывшего СССР: в Азербайджане, Армении, Грузии, Казахстане, Киргизии, Молдавии, Украине и т.д. А еще, 8 марта празднуют такие экзотические государства, которые и на карте не каждый найдет с первого раза: в Анголе, Буркина-Фасо, Гвинея-Бисау, Камбодже, Непале и Уганде.

Повод собраться вместе

По исследованиям ВЦИОМ за прошлые годы подавляющее большинство людей (49%) обычно встречают этот день дома, за праздничным столом, 17% – ходят в гости, остальные предпочитают кафе, рестораны, дискотеки и прочие места для отдыха. В любом случае, это отличный повод повидаться с друзьями и близкими!

Способ отдохнуть от домашних дел

Гласно или негласно, но существует традиция: мужчины не только радуют своих любимых приятными подарками, но и берут на себя всю домашнюю работу. Ах, как приятно наблюдать, когда мужчины надевают фартуки и идут покорять плиту, чтобы порадовать любимую праздничным ужином! Скорей бы 8 марта!

Время принимать поздравления

Самый чудесный день в году, когда в метро, на улицах, в кафе – везде можно встретить улыбающихся женщин с букетами цветов в руках!

Прекрасные букеты

Цветы – самый распространенный подарок на Женский день. А что тебе приходит в голову, когда речь заходит о букете к 8 марта? Конечно, мимоза – вот он настоящий символ праздника. В нашей стране традиция дарить именно эти цветы сформировалась еще в советские времена. По-весеннему свежо, мило и недорого – что может быть лучше! И даже сегодня, когда выбор цветов более чем впечатляет, многие по-прежнему отдают предпочтение мимозе и не менее популярным тюльпанам.

И конечно, подарки и поздравления!

Ты наверняка получишь подарки от подруг и близких. Avon тоже не остался в стороне! Эксклюзивно к 8 марта мы подготовили для тебя множество отличных предложений. Остается только открыть каталог и выбрать. Принимай поздравления от звезды третьего каталога – Светланы Ходченковой и обязательно участвуй в программе для Представителей, ведь это отличный шанс сделать приятное себе и близким!





Программа для Представителей с любовью к женщине

Уже со второй кампании (в период действия каталога 04/2013) будет действовать новая уникальная программа для Представителей с очень простыми условиями и очень заманчивыми призами!



ВЫБЕРИ ПРИЗ ПО ВКУСУ!

Листовка с условиями новой программы будет вложена в твой заказ в кампании 01/2013 (в период действия каталога 03/2013)

Новый крем AVON



Лучший способ представить Клиентам новинку подарить ее пробник. В этой кампании сделай ставку на декоративную косметику, в частности на новый ВВ крем. Он наверняка заинтересует Клиентов и принесет тебе дополнительный доход!

Пробные

С появлением нового средства 10-в-1 раскрыт секрет идеального тона. Удиви Клиентов модной новинкой, предложи образец ВВ крема, который:

- обогащен витамином Е и содержит минералы
- увлажняет и выравнивает тон кожи
- уменьшает красноту и маскирует несовершенства
- имеет легкую текстуру и разглаживает
- защищает от солнца и обладает стойким эффектом

ЗАКАЗЫВАЙ СЕЙЧАС!

Увлажняющий крем с тональным эффектом «Секрет идеального тона» SPF 15, **15** py6.

- 13951 Слоновая кость
- 13979 Теплый бежевый
- 13969 Бежевый
- 13968 Натуральный
- 13980 Топленое молоко



Таблица оттенков декоративной косметики Поможет подобрать оттенок

19822

всего за

 $29\,_{ ext{PV}6.!}$



Флаер «Товары с логотипом Avon» Бизнес-стиль за несколько минут!

50068

всего за

f 3 руб.

новинки:

- 12581 Туалетная вода Pretty Fabulous, 8 руб.
- 67703 Туалетная вода Pur Blanca Elegance 10 руб.

Средства по уходу за кожей Anew:

- 21269 Активизирующий крем для кожи вокруг глаз «Заряд энергии», 5 руб.
- 21229 Активизирующий крем для лица «Заряд энергии» SPF 25, 5 руб.
- 09961 Ночной гель-крем для лица «Заряд энергии», 5 руб.

ДРУГИЕ СРЕДСТВА:

- 09611 Туалетная вода Elite Gentleman, 10 руб.
- 09613 Туалетная вода Infinite Seduction, 10 руб.
- 19205 Парфюмерная вода Sensuelle, 6 руб.

Декоративная косметика:

Губная помада «Абсолютный поцелуй», (24 оттенка), 1 за 10 руб., 10 за 82,50 руб., 24 за 144 руб.

- 50565 Ягодные объятья
- 50570 Нежный коралл
- 50571 Естественный шик
- 50584 Коралловый рай
- 50588 Медные чары
- 24279 Насышенная орхидея
- 50589 Яркий флирт
- 24282 Воздушный поцелуй
- 24312 Лиловое кружево
- 50590 Кокетливый розовый • 50591 Весенняя сирень
- 50592 Притягательный красный
- 24332 Лиловое очарование • 50599 Естественное сияние
- 50603 Телесный
- 50607 Персиковый флер
- 50615 Королевский розовый
- 24307 Чарующий розовый
- 50626 Глубокий сливовый
- 50667 Чувственный розовый
- 24293 Пикантный красный 50677 Прикосновение красного
- 24346 Ослепительный красный
- 24300 Идеальный коричневый

Средства по уходу за кожей Solutions, 10 руб. каждое

- 44635 Увлажняющий гель для лица «Свежесть и уход-
- 04666 Комплекс «Красота и уход»: Дн. кр. + Ноч. кр.
- 55743 Комплекс «Энергия минералов»: Дн. кр. + Ноч. кр.

- 02838 Комплекс «Идеальная кожа»: Дн. кр. + Ноч. кр. • 55790 Комплекс «Комфорт от природы»: Дн. кр. + Ноч. кр.
- 71068 Комплекс «Цветение»: Дн. кр. SPF 20 + Ноч. кр.

Средства по уходу за кожей Anew:

- 82363 Омолаживающий ноч гель д/л с минералами 7S Ultimate, 22 руб. • 82359 Омолаживающий дн. кр. д/л 7S
- Ultimate SPF 25, 22 py6.
- 82357 Омолаживающий ноч. кр. д/л 7S Ultimate, 22 руб.
- 82350 Омолаж. сыворотка-уход д/л 7S Ultimate, 26 руб.
- 82026 Омолаж. крем с тон. эф-том SPF 20, 22 руб.
- 82025 Антивозр. крем с тон. эф-том SPF 20, 22 руб.
- 57922 Ноч. антивоз. гель-сыворотка д/л с минералами, 22 руб.
- 41336 Ноч. антивозр. крем д/л, 22 руб.
- 27978 Антивоз. сыв-ка д/л, 22 руб.
- 18479 Сыв-ка корректор морщин, 26 руб.
- 92513 Активиз. крем «Формула молодости», 22 руб.
- 92508 Активиз. сыв-ка «Формула молодости», 26 руб.
- 18552 Интенс. увл. гель-крем д/л «Источник молодости», 15 руб.
- 36650 Крем д/губ и кожи вокр. глаз «Клеточное возрождение», 22 руб.
- 30804 Модел. дн. кр. д/л «Клеточное возрождение» SPF 25, 22 руб.

ПЕЧАТНАЯ ПРОДУКЦИЯ:

- 26096 каталог кампании 03/2013
- 18215 каталог кампании 04/2013

1 шт. - 29 руб.

3 шт. - 79 руб.

5 шт. - **109 руб**.

10 шт. - 209 руб.

• 05639 журнал «Мой Avon» 04/2013

СОГРЕВАЯ СЕРДЦА:

- 70960 Двусторонняя пилочка для ногтей, 60 руб.
- 23710 Дорожная кружка «Розовая ленточка», 250 руб.
- 62289 Розовый котенок, 200 руб.

Внимание! Товары с символикой Благотворительных программ Avon НЕ подлежат скидке Представителя, но входят в базу для расчета скидки. Товары не подлежат возврату, их можно обменять только в случае брака.



ТОВАРЫ КАТАЛОГА 03/2013 С ФИКСИРОВАННОЙ СКИДКОЙ 15%:

Скидка 15% действует на данные товары только при покупке по специальному предложению.

- Женская сумка «Марилена» со стр. 8 каталога
- Парфюмерная вода Perceive со стр. 28 каталога
 Набор «Идеальное бритье» со стр. 65 каталога
- Карандаш для губ «Люкс» со стр. 68 каталога Губная помада с эффектом объема или румяна-шарики со стр. 74 каталога Мини-наборы Anew со стр. 112-113 каталога
- Наборы «Люкс» со стр. 120 каталога Комплект бижутерии «Кимберли» со стр. 140 каталога
- Сыворотка для волос «Сияние день за днем» со стр. 170 каталога Мочалка для тела со стр. 205 каталога

- Набор из 6-ти средств со стр. 218-219 каталога Сезонный выпуск объемной туши для ресниц «SuperShockMAX» с последней обложки каталога





AVON

Путь к успеху! Выпуск 3-ий

Его величество Клиент!

Многочисленные исследования показывают: чем чаще человек улыбается, тем больше ему доверяют собеседники, тем легче ему поддерживать зрительный контакт и тем дольше окружающие хотят находиться рядом с ним. Другими словами, улыбка и хорошее настроение – первые помощники как в частной жизни, так и в бизнесе.

2013 = рост продаж!

Идем по жизни с улыбкой и увеличиваем количество Клиентов!

Что потребуется, чтобы увеличить Клиентскую базу?

Сделай ставку на:

- 1. Хорошее настроение.
- 2. Достаточное количество материалов для бизнеса: каталогов, пробных образцов, мини-каталогов, брошюр распродаж и другой необходимой продукции.

Когда начать поиск Клиентов?

Начни прямо сейчас! А чтобы мотивировать себя на успех, поставь конкретную достижимую цель, например, **+1 Клиент в день**. Не забывай поощрять себя за успехи, так ты всегда будешь в прекрасном настроении и сможешь добиться большего.

Как найти новых Клиентов?

Будь чуткой и внимательной к людям. «Все течет, все меняется» – тот, кто вчера не был заинтересован в твоих услугах, уже сегодня может мечтать о покупке товаров Avon.

- Понаблюдай: кто из твоих соседок недавно стал мамой. Наверняка у нее теперь меньше времени на походы по магазинам, поэтому твои услуги по доставке заказов на дом будут для нее очень кстати.
- Попробуй подружиться со своими парикмахером и мастером по маникюру и обязательно расскажи о продукции Avon и возможности сотрудничества с компанией. Если их заинтересует эта информация, они обязательно поделятся ей со своими клиентами и порекомендуют им тебя.
- Семья и друзья также на твоей стороне. Сделай им небольшие приятные подарки из продукции Avon. Они с удовольствием будут ими пользоваться и смогут рассказать об Avon в кругу своих друзей.
- Задействуй возможности онлайн-инструментов, которые предлагает тебе Avon. Размести каталог на своих страницах в социальных сетях и собирай заказы.
- Еще одна отличная идея: в период весенних праздников воспользуйся желанием друзей провести время в компании и захвати с собой на встречу косметичку, в которой «совсем случайно» оказалось больше косметики, чем обычно. Вот тебе и вечеринка Avon!

Как количество Клиентов влияет на твой доход?

Рост количества Клиентов влияет на объем твоего заказа, а следовательно, – на твой доход. Например, скидка Представителя 15% от заказа в 500 руб. и в 1000 руб. – разные суммы. А если размер заказа позволит перейти на более высокий уровень скидки Представителя, то твой доход еще вырастет. Впечатляет? И это не просто фантазии, это реальность, и она зависит от тебя и твоего желания увеличивать и развивать свой бизнес. Подтверждением тому служит множество историй успеха Представителей, которые ты можешь прочитать на сайте avon.ru или услышать от своих более опытных наставников – Координатора, Лидера, Территориального Менеджера.

Увеличение числа имен Клиентов в твоей записной книжке = росту твоего дохода и исполнению самых сокровенных желаний!



Гид по губным помадам Avon

Выбери идеальное средство для безупречного макияжа!

НАЗВАНИЕ	«АБСОЛЮТНЫЙ ПОЦЕЛУЙ»	«НАСЫЩЕННЫЙ ЦВЕТ»	«ШИК! БЛЕСК!»	СУПЕРУСТОЙЧИВАЯ ГУБНАЯ ПОМАДА	ГУБНАЯ ПОМАДА С ЭФФЕКТОМ ОБЪЕМА	-СИЯНИЕ ЦВЕТА-	«СОБЛАЗН»	«РУБИНОВОЕ ИСКУШЕНИЕ»	«БУДЬ В ЦВЕТЕ»	
	новинка каталога 02 2013			40 8		Noeme ommensus 6 sama.mse 04:2013			новме оттенки в кашальге 01/2013	
ПРЕИМУЩЕСТВА	представлена в широком ассортименте оттенков содержит масла авокадо и кокоса, придающие губам мягкость бархата обеспечивает комфортное нанесение защищает от ультрафиолета SPF 15	дарит волшебный насыщенный цвет увлажняет и смягчает губы содержит витамин Е и масло жожоба	имеет двойную формулу, обеспечиванов подновременное нанесения цвета и блеска увлажняет, смягчает и зрительно увеличивает губы содержит витамин Е и защищает от ультрафиолета SPF 15	oбеспечивает до 8 часов цвета* не сущит нежную кожу губ защищает от ультрафиолета SPF 15	• содержит ретинол и коллаген, придвющие губам объем • смягчает и выравнивает кожу • идвально наносится	содержит святоотражанощие частички, которые подстраиваются под тон твоей кожи обеспечивает бриллиантовый блеск содержит увлажняющий экстракт белого клевера	дарит губам насыщенный, сочный, соблазнительный цвет смягчает, разглаживает и зрительно увеличивает губы обеспечивает 24 часа увлажнения	• придает губам роскошный блеск и рубиновое сияние • содержит витамин Е и масло жожоба • увлажняет кожу губ	дарит насыщенный цвет обеспечивает зрительный объем имеет привлекательную мини- упаковку	
ТЕКСТУРА	кремовая/сияющая	кремсвая/сиясщая/ с эффектом металлик	блестящая	глянцевая	кремовая/сияющая	искристая	кремовая/жем-ужная	искристая	кремовая/сияющая/ с эффектом металлик	
ОТТЕНКИ	24	22	8	8	8	12	10	6	15	
ПОКРЫТИЕ	плотное	от среднего к плотному	полупрозрачное	плотное	среднее	среднее	среднее	среднее	от среднего к плотному	